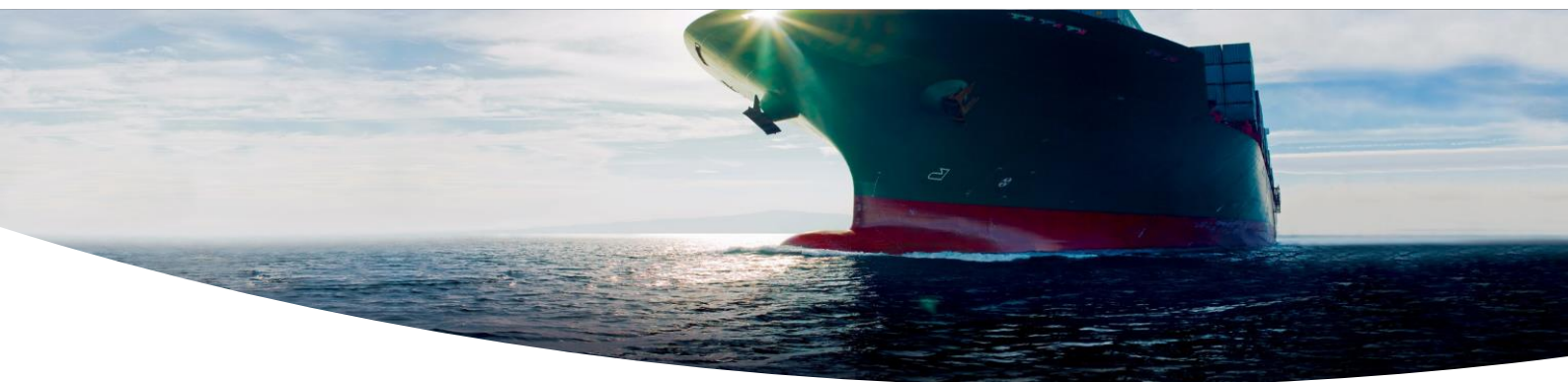


ФГУП «Морсвязьспутник»

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ НОВОСТИ

январь 2019г.



Оглавление

AltegroSky усиливается на море	2
ГП КС развивает системы связи с "Истар"	4
ГКРЧ ограничила ввоз в Россию терминалов мобильной спутниковой связи .	6
Правительство России составит список отечественного телеком- оборудования	7
Николай Севастьянов сменил Сергея Романова у руля РКК "Энергия"	8
Рогозин назвал позицию ФСБ по проекту OneWeb "излишним скептицизмом"	10
Первые спутники группировки OneWeb доставлены к месту запуска	11
Компания Airbus разработает спутниковую платформу для DARPA	11
Компания Iridium запустила платформу Certus в коммерческую эксплуатацию	12
Компания Инмарсат начала обслуживание пассажиров Норвежских авиалиний	12
Компания Inmarsat сертифицировала новое приложение	12
Компания Thales заключила соглашения с Marlink и Speedcast	13
SpaceX увольняет 10% своих сотрудников	13

AltegroSky усиливается на море

Группа компаний AltegroSky и ФГУП "Космическая связь" подписали соглашение об аренде оператором емкости на КА "Экспресс-АМ8". В AltegroSky уточнили, что, рассматривая вопрос о включении в сеть дополнительного спутника, компания ориентировалась прежде всего на растущие потребности заказчиков спутниковой связи в движении - морские коммерческие перевозки и рыбодобывающую отрасль. Емкость на спутнике обеспечит AltegroSky покрытие всех водных акваторий под юрисдикцией России, стран Европы и Северной Африки.

С 1 февраля 2019 г. ГК AltegroSky предоставляет спутниковые сервисы через КА "Экспресс-АМ8". Оператор провел инженерно-технические работы по расширению возможностей собственной спутниковой сети связи, модернизировав комплекс оборудования на платформе iDirect ЦУСа "Медвежья озера".

КА "Экспресс-АМ8" (14° з.д.) - часть космической группировки "Экспресс" ФГУП "Космическая связь".

Представитель пресс-службы AltegroSky сказал корреспонденту ComNews, что с учетом расширения спутникового сегмента сети и сформированного запроса от текущих клиентов с международными маршрутами, в текущем году оператор планирует как минимум вдвое увеличить количество подключений. "Это одно из активно развивающихся направлений в нашей компании: за прошедшие два года темп прироста продуктов СОТМ (Communications on the move - связь на движущихся объектах - *Прим. ComNews*) удерживается на отметке в 50%. Мы считаем, что партнерство с глобальными операторами и владельцами ресурсов обеспечит значительный рост доли продуктов в продажах компании в ближайшем периоде", - сказал представитель пресс-службы AltegroSky.

На данный момент VSAT-сеть ГК AltegroSky базируется на семи отечественных и четырех зарубежных спутниках связи: "Ямал-401" (90° в.д.), "Ямал-402" (55° в.д.), "Ямал-300К" (183° в.д.), "Ямал-202" (49° в.д.), "Экспресс-АМ6" (53° в.д.), "Экспресс-АМ5" (140° в.д.), "Экспресс-АМ8" (14° з.д.), "Экспресс-АМ33" (96,5° в.д.), Ka-Sat (9° в.д.), Eutelsat 172B (172° в.д.), NSS-12 (57° в.д.), JCSAT-3A (128° в.д.). Общая пропускная способность сети превышает 6 Гбит/с.

Представитель пресс-службы AltegroSky сообщил, что в сети ГК AltegroSky работает несколько десятков судов. На всех предоставляется сервис спутникового интернета, передачи real-time-трафика (сводок, телеметрии, мониторинг судового оборудования), VoIP-телефонии. "За прошедший год выполнено несколько проектов по организации корпоративной сети "офис - море", где судно представляет часть локальной сети заказчика. Активно растет спрос на услугу удаленного видеонаблюдения в режиме реального времени и улучшения условий пребывания экипажа на судне: создание зон Wi-Fi с авторизованным доступом в сеть интернет, прием ТВ-каналов. Если рассматривать рынок СОТМ в России, то наиболее перспективным нам кажется морской сегмент. Развитие остальных направлений связано с большим количеством препятствий: сегмент авиации - лицензирование оборудования, его монтаж и обслуживание, запрос на глобальное покрытие; наземный транспорт - конкуренция со стороны сотовых сетей", - объясняют в AltegroSky и отмечают, что VSAT для движущихся объектов может стать драйвером для всего международного рынка VSAT, но в российском сегменте ситуация зависит от кооперации локальных игроков с операторами, имеющими глобальное покрытие.

Заместитель генерального директора по развитию АО "Газпром космические системы" (ГКС) Игорь Кот сказал, что ресурс спутников "Ямал" широко используется для услуг VSAT в движении. "Прежде всего речь идет о спутнике "Ямал-401", имеющем широкий луч в Ku-диапазоне, который покрывает практически всю территорию России. Спутник "Ямал-300К" имеет такой же луч над Тихим океаном. Panasonic Avionics и Gogo - известные провайдеры услуг связи и доступа в интернет на воздушных судах, используют большой объем ресурса на этих спутниках. Спутниковую емкость ГКС потребляет также несколько зарубежных поставщиков услуг для морских судов. ГКС рассчитывает и на то, что ресурс Ka-диапазона на готовящемся к запуску спутнике "Ямал-601" также будет востребован для такого рода приложений. Ожидается устойчивое повышение спроса на спутниковый ресурс в этом сегменте рынка благодаря увеличению количества обслуживаемых самолетов и судов, росту потребляемого трафика и новому техническому уровню оборудования, позволяющему на порядок увеличить скорость доступа", - комментирует Игорь Кот.

Менеджер по развитию бизнеса Orange Business Services в России и СНГ Алексей Афонин рассказал корреспонденту ComNews, что компания предоставляет услуги VSAT для движущихся объектов, и прежде всего на морском транспорте. Он говорит, что существующие размеры антенн VSAT (диаметры антенн от 80 см) позволяют их использовать только на крупном транспорте - морских и речных судах. Отметим, что для поездов и самолетов используются антенны более компактных конфигураций - урезанное зеркало. Также сейчас на рынке появились новые типы VSAT-антенн - фазированные решетки. А для автотранспорта VSAT в движении не используется совсем.

"Особый интерес к VSAT сейчас у морского транспорта в связи с появлением большого количества систем мониторинга на борту судов и, следовательно, потребности передавать на берег большое количество информации в режиме онлайн. Также причины увеличения количества трафика - в распространении онлайн-приложений для экипажа, организации видеоконференций и потребности в телемедицине. Также к высокоскоростному доступу в интернет проявляют интерес и крупнейшие авиакомпании РФ. Стоит отметить, что в мире уже многие компании оснастили таким доступом свои борты, в частности Air France оснастил решением от Orange 130 самолетов. Но на российском рынке такие решения пока не сильно распространены", - рассказал Алексей Афонин.

PR-менеджер АО "РТКомм.РУ" Алексей Пентегов отметил, что группа компаний "РТКомм" предоставляет услуги VSAT в движении в первую очередь для морских и речных судов, а кроме того, для железнодорожного и автомобильного транспорта. "Зона покрытия услуги "VSAT в движении" от "РТКомм" - вся территория Евразийского континента, включая прибрежные и морские зоны. Увеличение количества запросов на подключение услуги и растущий трафик в этих каналах передачи данных позволяет нам считать услуги VSAT на транспорте востребованными, а направление бизнеса - перспективным", - говорит он.

Руководитель департамента спутниковой связи и услуг J'son & Partners Consulting Валентин Анпилогов говорит о том, что морской сегмент VSAT в предыдущие 10-15 лет являлся одним из быстроразвивающихся сегментов применения VSAT (Ku/Ka-диапазонов) для создания локальных систем ШПД на подвижных средствах. Он объясняет, что, по сути, станции VSAT создают транспортные каналы для локальных сетей ближнего радиуса действия (зачастую Wi-Fi).

"Предполагается, что тенденция роста этого сегмента сохранится в ближайшие пять-семь лет. Этот рост будет обеспечен за счет экстенсивного развития, то есть снижения цены оборудования и цены трафика, но без существенного развития технологий. Дело в том, что оптимистические прогнозы, которые в течение последних пяти лет с высокой интенсивностью публиковались в части создания дешевых плоских ФАР/АФАР (активная фазированная антенная решетка - *Прим. ComNews*) не оправдались. Принципиального технологического скачка не получилось. Технические и ценовые параметры сканирующих антенн компаний Kymeta, Phasor и др. могут изменить рынок, который в основном потребляет обычные полноповоротные зеркальные антенны. К примеру, цена такой механической антенны размером 0,6-0,7 м снизилась, но остается высокой и достигает \$20-24 тыс., а предложение аналогичной ФАР компании Kymeta - \$36 тыс. при существенно более низких технических параметрах - например, КИП такой ФАР - 0.182, против КИП механической антенны 0.65. Сегодня можно констатировать, что развитие VSAT для обслуживания подвижных средств, и морских в том числе, нельзя назвать оптимистическим, поскольку нет в ближайшей перспективе надежд на новые технологические прорывы. Развитие сопряжено исключительно со снижением цен для поддержания развития рынка, который приближается к своему насыщению. При этом особые надежды возлагаются на систему "Экспресс РВ", которая позволяет принципиально изменить подходы к созданию сканирующих антенн для VSAT. Но зона обслуживания этой системы ограничена в основном континентальной частью России, включая Арктические регионы. Соответственно, нет оснований полагать, что малообитаемые территории создадут вектор роста сегмента морского VSAT", - говорит Валентин Анпилогов.

ГП КС развивает системы связи с "Истар"

ФГУП "Космическая связь" (ГП КС) совместно с ООО "Истар" завершили монтаж и пусконаладку пяти центральных станций на базе отечественного оборудования с УНР для обеспечения связи через космические аппараты (КА) серии "Экспресс-АМ". Подключение первых абонентов планируется в феврале-марте 2019 г.

Руководитель коммерческого отдела "Истар" Александр Сошенко объяснил, что технология УНР - это программно управляемая VSAT-платформа нового поколения, которая создавалась для самых современных многолучевых спутников HTS и имеет целый ряд конкурентных преимуществ - производительность маршрутизаторов, высокую эффективность прямых и обратных каналов, многоуровневый QoS и лучшую в отрасли стоимость владения сетью. "Оборудование УНР сегодня решает разнообразные задачи в 370 сетях в 54 странах мира, включая сети крупных мобильных операторов, корпоративных и государственных клиентов. Наше оборудование является основой одной из самых крупных в мире сетей связи для морских судов в Юго-Восточной Азии. В 2018 г. УНР была признана лучшей технологией наземного сегмента VSAT Global Stellar Award", - рассказал Александр Сошенко корреспонденту ComNews.

Центральные станции позволят ГП КС эффективнее использовать емкость на спутниках и расширить возможности сети спутниковой связи.

"Три станции развернуты на территории ЦКС "Дубна" и будут обеспечивать работу абонентских терминалов через КА "Экспресс-АМ6", "Экспресс-АМ7" и "Экспресс-АМ8". Еще по одной центральной станции развернуто на территории ЦКС "Железнодорожск" (для работы через КА "Экспресс-АМ33") и на территории ЦКС "Хабаровск" (для работы через КА "Экспресс-АМ5"). Таким образом, осуществлен первый этап развертывания крупнейшей по территории охвата мультисервисной спутниковой сети связи на оборудовании UHP", - сообщает пресс-служба ГП КС.

"ГП КС уделяет большое внимание применению новейших технологий при развитии систем связи предприятия. Это позволяет нам предлагать пользователям, работающим через спутники ГП КС, новые востребованные услуги, а также расширять географию и доступность сервисов для различных секторов экономики как на фиксированных, так и на подвижных объектах, в том числе на морских судах", - прокомментировал заместитель генерального директора по развитию и эксплуатации систем связи ГП КС Евгений Буйдинов.

Генеральный директор "Истар" Павел Баканов отметил, что технология UHP создавалась для высокопроизводительных многоручевых спутников, что позволит ГП КС бесшовно оказывать своим клиентам полный спектр услуг, независимо от местоположения и решаемых задач связи. "Современные модуляции DVB-S2X в прямом канале и высокоэффективные обратные MF-TDMA- и SCPC-каналы сделают услуги ГП КС еще более конкурентоспособными и универсальными. Созданная инфраструктура легко расширяется как по количеству задействованных спутников или лучей, так и по числу абонентских терминалов. Мы надеемся на дальнейшее развитие нашего сотрудничества с ГП КС как в России, так и на глобальных рынках, где каждая из компаний уже имеет уверенное присутствие", - сказал он.

Напомним, что в июле 2018 г. "Истар" совместно с "Космической связью" и ООО "Визком" провели эксперимент. Суть эксперимента заключалась в том, что была практически проверена работа двухдиапазонной абонентской станции оригинальной конструкции, разработанной "Визкомом". Тестируемый терминал позволяет осуществлять прием сигнала со спутника в Ku-диапазоне, а передавать - в Ka-диапазоне. С антенной 0,75 м и 2,5 Вт передатчиком в ходе эксперимента достигнута скорость передачи 7 Мбит/с, и это далеко не предел. Компании-участники договорились продолжить эксперименты для уточнения реальных характеристик и предельных возможностей оборудования, отработки конструктивных решений и различных вариантов организации связи.

Заместитель генерального директора по развитию АО "Газпром космические системы" (ГКС) Игорь Кот сказал корреспонденту ComNews, что вот уже более трех лет ГКС предоставляет услуги на базе технологии UHP компании "Истар". "Хаб этой системы развернут на территории телекоммуникационного центра в Щелково и сейчас работает через спутник "Ямал-401". Мы вполне удовлетворены функционалом и качеством оборудования, и в настоящее время эта мультисервисная платформа в значительной степени загружена услугами, предоставляемыми преимущественно для нефтегазового сектора", - отметил он.

Руководитель ГК "Амтел" Игорь Ильинчик отметил, что основным производителем оборудования спутниковой связи в России, безусловно, является "Истар". "Мы отмечаем ежегодное увеличение доли оборудования "Истар" на рынке спутниковой связи в России. Оборудование производится в достаточном количестве. Мелкие партии оборудования имеются в наличии на складах производителя. Производство

крупных партий спутниковых модемов от 1000 штук укладывается, на наш взгляд, в приемлемые сроки и занимает около месяца. С оборудованием "Истар" мы знакомы давно, имеем штат сертифицированных специалистов и эксплуатируем несколько сетей различных топологий наших заказчиков. У всех спутниковых систем имеются свои сильные и слабые стороны, обеспечивающие конкурентные преимущества в различных топологиях спутниковых сетей. Достоинством спутникового оборудования "Истар" является унификация оборудования, позволяющая использовать его в различных топологиях - Star, Point-to-point, Mesh и Hubless.

Если говорить о качестве, то для нас в первую очередь этот показатель обусловлен процентом возврата оборудования, вышедшего из строя на объектах связи во время эксплуатации. Показатель возврата оборудования "Истар" сопоставим с показателем возврата импортного оборудования, что говорит о его высоком качестве. "Амтел" всегда следит за появлением технических инноваций спутникового оборудования различных производителей. На сегодняшний день у отечественного производителя наибольшей востребованностью будет пользоваться поддержка стандарта DVB-S2X, высокие модуляции в обратных каналах, поддержка роуминга между лучами и работа с сетями мобильных операторов", - рассказал Игорь Ильинчик и отметил, что импортозамещение - это необходимая и стратегическая задача государства, обусловленная безопасностью общества, определенными секторами экономики и деятельностью государственных органов.

"У нас для этих целей, безусловно, должно быть спутниковое оборудование российского производства. Для бизнеса предпочтительнее открытая конкуренция на рынке спутникового оборудования, сопутствующая развитию российских производителей, операторов связи и снижающая стоимость услуг связи для конечных потребителей", - добавил он.

Акционер ГК Altegrosky Сергей Пехтерев поздравил коллег из "Истара" с очередным контрактом с крупным российским оператором. Он отметил, что сегодня это практически единственный производитель спутникового оборудования, который может успешно конкурировать с такими мировыми гигантами, как Hughes, iDirect или Gilat в своем сегменте. "Однако если в сегменте хабов - центральных управляющих станций - в России есть "Истар", и прежде всего потому, что в стоимости изделия большую часть составляет software, то есть интеллектуальный продукт, с которым у российских специалистов, в частности у разработчиков "Истар", все очень хорошо, то в других компонентах, составляющих станцию спутниковой связи или VSAT-терминал, а именно антенна, малошумящий усилитель, передатчик - со значительно меньшей долей интеллектуальной компоненты, - российские разработки если и есть, то в очень узких нишах и мелких сериях для вооружения. В массовом гражданском сегменте используется только импортная продукция. Кстати, и в спутниковых терминалах "Истар" также. Там российский модем и импортные оставшиеся три компонента. Причина тут прежде всего в том, что производство в России по себестоимости уступает производству за рубежом, даже в США или Европе, если речь идет о десятках тысяч изделий", - сказал Сергей Пехтерев.

ГКРЧ ограничила ввоз в Россию терминалов мобильной спутниковой связи

Госкомиссия по радиочастотам (ГКРЧ) запретила ввоз в Россию терминалов мобильной спутниковой связи лицам, которые не являются операторами связи. Об этом свидетельствует протокол заседания комиссии от 30 ноября прошлого года,

опубликованный на сайте Минкомсвязи, на который обращает внимание CNews. Согласно ему, возить абонентские терминалы подвижной спутниковой теперь можно только операторам, имеющим лицензию на предоставление соответствующих услуг и осуществляющим в установленном порядке эксплуатацию сетей связи, где будут применяться эти устройства. То же касается импорта абонентских земных станций, находящихся в движении и работающих в рамках фиксированной спутниковой службы. Законопроект, разрешающий ввоз оборудования для спутниковых систем связи лишь лицензированным операторам, на рассмотрение Госдумы внесли ряд сенаторов Совета Федерации в ноябре 2018 года. В пояснительной записке к нему отмечалось, что лицензию на оказание услуг подвижной спутниковой связи в России может получить только российское юридическое лицо, а следовательно, предлагаемая мера "будет способствовать предотвращению угроз национальной безопасности, обусловленных неконтролируемым ввозом абонентских терминалов и использованием зарубежных спутниковых систем связи и доступа в сеть "Интернет" на территории РФ". Параллельно Минкомсвязь разместила на портале для обсуждения проектов нормативных актов поправки в закон "О связи" с точно такими же положениями, обсуждение этого документа должно было завершиться как раз 30 ноября. Комментируя данные поправки, глава спутникового оператора Altegrosky Сергей Пехтерев заявил, что они направлены против глобальных операторов спутниковой связи и интернета, таких как OneWeb, StarLink и TeleSat. Напомним, недавно "Роскосмос" объявил о том, что первые спутники OneWeb будут запущены на ракете-носителе "Союз" с космодрома Куру во Французской Гвиане 19 февраля 2019 года. Компания Airbus сообщает, что OneWeb Satellites, совместное предприятие Airbus и OneWeb, уже отправило первую партию спутников (шесть штук) на космодром. Британская низкоорбитальная спутниковая группировка OneWeb планирует обеспечивать высокоскоростную интернет-связь посредством нескольких сотен космических аппаратов на двух круговых орбитах - 800 и 950 километров. Другим важным компонентом проекта являются станции сопряжения, которые будут раздавать интернет на обслуживаемых территориях. Против предоставления OneWeb радиочастот выступало ФСБ, так как проект, по мнению спецслужбы, может носить разведывательный характер и представлять угрозу безопасности России. Однако обсуждение деталей проекта продолжалось. В декабре 2018 года сообщалось, что в РФ планируют более 15 пусков ракет со спутниками OneWeb с космодромов Байконур и Восточный в 2019-2020 годах. В январе 2019 года появилось уточнение, что пуски спутников OneWeb с Байконура начнутся в четвертом квартале 2019 года.

Правительство России составит список отечественного телеком-оборудования

Вице-премьер Максим Акимов поручил Минпромторгу, Минэкономразвития, Минцифре и ФАС составить проект единого реестра радиоэлектронного оборудования российского производства. Его частью станет отдельный реестр телекоммуникационного оборудования. В будущем отечественными будут признаны продукты, входящие в реестр.

К составлению реестра будут привлечены и заинтересованные организации. Данный проект должен быть подготовлен до 1 марта 2019 года, следует из документа, опубликованного на сайте правительства. Кроме того, к этой дате ведомства должны дополнить телекоммуникационным оборудованием перечень иностранных товаров и услуг, которые нельзя закупать для нужд обороны и безопасности. А также разработать форму типового государственного контракта, предусматривающего обязательства использовать российское оборудование. Профильные ведомства до 1 февраля также должны представить предложения по стимулированию использования телекоммуникационного оборудования российского происхождения, включая льготные кредитные линии его покупателям и льготы по налогам и страховым взносам производителям. И провести сравнительный анализ стоимости и экономических условий производства телекоммуникационного оборудования за рубежом и до 1 мая представить предложения по повышению ставки ввозной таможенной пошлины (вплоть до 20%) на оборудование, аналоги которого производятся в России в соответствии с данными реестра.

Поручения Акимова предусматривают использование отечественного оборудования при оказании населению социально значимых (универсальных) услуг связи, пишут «Ведомости». На его базе планируется создать сеть беспроводного радиодоступа в населенных пунктах с населением свыше 500 человек (ее оператор будет получать частоты в ускоренном порядке). В проектах, разработанных для исполнения указа президента России «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» также должно использоваться отечественное оборудование из реестра. Напомним, что в конце прошлого года Совет Федерации принял проект итогового решения, в котором содержится рекомендация правительству РФ разработать предложения «по повышению ввозных таможенных пошлин до 20% для электронного и телекоммуникационного оборудования зарубежного производства».

Николай Севастьянов сменил Сергея Романова у руля РКК "Энергия" Сергей Романов покинул пост генерального директора РКК "Энергия" (входит в структуру госкорпорации "Роскосмос"). Ему на смену в ранге временно исполняющего обязанности генерального директора пришел Николай Севастьянов (на фото). Кроме того, от приставки и.о. избавился Андрей Охлопков, ставший победителем конкурса на должность генерального директора ФГУП "ЦЭНКИ" - еще одного предприятия, входящего в ГК "Роскосмос".

Решение об отставке Сергея Романова было принято по результатам вчерашнего заседания совета директоров ПАО "Ракетно-космическая корпорация "Энергия" им. С.П. Королева" (РКК "Энергия"), которое проходило в форме заочного голосования. Об этом сообщила пресс-служба РКК "Энергия". Свой пост Сергей Романов покинул с 24 января 2019 г.

При этом, по данным компании, Сергей Романов продолжит работу в РКК "Энергия" в должности первого заместителя генерального директора.

Напомним, что генеральным директором РКК "Энергия" Сергей Романов был назначен в сентябре 2018 г. (см. новость ComNews от 14 сентября 2018 г.), сменив в этой должности Владимира Солнцева.

Вчера же совет директоров принял решение назначить Николая Севастьянова временно исполняющим обязанности генерального директора РКК "Энергия" с 25 января 2019 г. В этой должности Николай Севастьянов будет работать до избрания нового генерального директора, которое должно состояться по результатам внеочередного общего собрания акционеров компании. Одновременно было принято решение о созыве внеочередного общего собрания акционеров в форме заочного голосования (окончание голосования - 5 марта 2019 г.).

Напомним, что в июне 2018 г. Николай Севастьянов был назначен исполняющим обязанности первого заместителя генерального директора госкорпорации "Роскосмос", а до того в течение 10 лет занимал пост генерального конструктора, руководителя головного конструкторского бюро ОАО "Газпром космические системы" (ГКС; см. новость ComNews от 4 июня 2018 г.).

В сентябре 2018 г. глава "Роскосмоса" Дмитрий Рогозин сообщил на своей странице в Facebook, что Николай Севастьянов назначен новым генеральным директором "ЦНИИмаш" (ФГУП "Центральный научно-исследовательский институт машиностроения").

Кроме того, вчера ГК "Роскосмос" объявила о назначении Андрея Охлопкова генеральным директором ФГУП "Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры" (ФГУП "ЦЭНКИ"). Он был единогласно признан победителем конкурса на указанную должность членами комиссии "Роскосмоса". Напомним, что с июня 2018 г. Андрей Охлопков был и.о. генерального директора ФГУП "ЦЭНКИ".

Отметим, что активные кадровые перестановки в "Роскосмосе" начались после прихода на пост генерального директора в мае 2018 г. Дмитрия Рогозина (см. новость ComNews от 25 мая 2018 г.). В частности, в октябре 2018 г. наблюдательный совет "Роскосмоса" утвердил новую структуру и состав правления и назначил заместителей генерального директора, а также руководителей нескольких организаций, входящих в "Роскосмос" (см. новость ComNews от 30 октября 2018 г.).

Добавим к этому, что буквально на днях премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подверг критике некоторые аспекты деятельности "Роскосмоса" на совещании, посвященном развитию госкорпорации. Среди прочего он заявил, что надо заканчивать с прожектерством. "Хватит болтать о том, куда мы полетим в 30-м году, надо работать, меньше говорить и больше делать, активно заниматься коммерциализацией нашей космической отрасли и увеличением доли России на международном рынке. Это очень важная задача", - сказал Дмитрий Медведев. По его словам, ракетно-космическая отрасль может и должна быть коммерчески успешной, "Не стоит забывать, что космос - это большой рынок, на котором существует реальная конкуренция, и здесь нужно серьезно работать, чтобы на этом рынке остаться. Ракетно-космическая отрасль может в сегодняшних условиях и должна быть коммерчески успешной. Мы пока от этого достаточно далеки", - сказал он.

Ранее "Роскосмос" разработал обновленный проект "Основ государственной политики РФ в области космической деятельности на период до 2030 г. и дальнейшую перспективу" по поручению президента России Владимира Путина. Среди новых приоритетов - повышение конкурентоспособности отраслевых продуктов на мировом рынке, минимизация последствий санкций, сотрудничество

с Китаем и Индией, а также пилотируемые полеты на Луну (см. новость на ComNews от 23 января 2019 г.).

Рогозин назвал позицию ФСБ по проекту OneWeb "излишним скептицизмом"

Если Россия откажется легализовать спутниковую группировку OneWeb на своей территории, проект все равно будет реализован, но у страны не будет возможности на него влиять, заявил глава "Роскосмоса" Дмитрий Рогозин в интервью РБК

Как рассказал в интервью РБК гендиректор "Роскосмоса" Дмитрий Рогозин, госкорпорация продолжает дискуссию о будущем OneWeb в правительстве и считает, что имеет "достаточно аргументов в пользу этого проекта". В частности, "Роскосмос" обсуждает как возможность получения доли в "большом OneWeb", так и увеличение доли в совместном предприятии. Сейчас "дочка" "Роскосмоса" — АО "Спутниковая система "Гонец" — владеет 40% предприятия. "Пока мы действуем в части совместного российского предприятия, увеличивая нашу долю до контрольного пакета", — сообщил Рогозин.

Проект OneWeb предполагает создание орбитальной группировки из 900 спутников, которая к 2027 году должна обеспечить всех жителей планеты высокоскоростным доступом в интернет. Проект привлек более \$1,7 млрд инвестиций от Airbus Group, Bharti, Coca-Cola, Hughes, Virgin Group Ричарда Брэнсона, Qualcomm, а также SoftBank.

В России OneWeb еще летом 2017 года зарегистрировала совместное со структурой "Роскосмоса" предприятие "УанВеб", которое в том же году подало заявку на получение частот в Государственную комиссию по радиочастотам (отвечает за распределение этого ресурса в России). Частоты нужны "УанВеб" для организации станций сопряжения, без которой проект не сможет работать в стране легально.

Заявка до сих пор не рассмотрена. Против выделения частот OneWeb в России, в частности, выступила Федеральная служба безопасности (ФСБ), посчитав, что проект может представлять угрозу национальной безопасности России. "Гарантии, что система спутниковой связи не носит разведывательного характера и не сможет нанести ущерб интересам личности и общества Российской Федерации, носят в большей степени декларативный характер и не могут быть достоверно проверены российской стороной", — цитировало агентство Reuters слова представителя ФСБ Владимира Садовникова. ФСБ видела угрозу и в том, что OneWeb может стать монополистом в предоставлении доступа к интернету в отдаленных регионах России.

Как сообщил Дмитрий Рогозин в интервью РБК, в "Роскосмосе" считают, что проект будет реализован в любом случае, но лучше, чтобы это произошло с участием России. "Я понимаю скепсис коллег из ФСБ, они и должны занимать самую скептическую позицию, но надо иметь в виду, что эта орбитальная группировка нашими партнерами все равно будет создана, хотим мы этого или не хотим. Просто станции наземной инфраструктуры будут, может быть, не на нашей территории, а на территории Украины или других стран и полностью будут обеспечивать интернет-трафик. А мы выпадем из этого проекта, не имея возможности на него влиять и технически контролировать", — отметил Дмитрий Рогозин. По его словам, также "Роскосмос" рассчитывает получить заказ на производство спутниковых аппаратов

и заинтересован в участии в пусковой программе, в то же время в компании опасаются, что на последние планы может повлиять "излишний скептицизм [ФСБ]". Если OneWeb не получит частоты, абонент теоретически может подключаться к станции, расположенной в соседней стране, рассказал ранее собеседник РБК в одном из операторов спутниковой связи. Однако в России могут запретить свободный ввоз устройств для приема сигнала спутниковой связи всем, у кого нет лицензии оператора спутниковой связи: соответствующие поправки разработало Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций (Минкомсвязь).

Ранее агентство Reuters со ссылкой на свои источники сообщило, что топ-менеджеры OneWeb на встрече в Москве с премьер-министром Дмитрием Медведевым несколько месяцев назад предлагали правительству подписать опционное соглашение с возможностью выкупа 12,5% проекта в случае, если компании выделят частоты для работы в России. Однако OneWeb заявляла, что не предлагала российским властям приобрести долю в проекте.

Первые спутники группировки OneWeb доставлены к месту запуска OneWeb Satellites, совместное предприятие Airbus и OneWeb, объявило о поставке шести спутников из группировки OneWeb на космодром Куру. Первый запуск мега-группировки запланирован на 19 февраля 2019 года на борту ракеты-носителя "Союз". Это событие положит начало целой серии подобных пусков.

Спутники произведены на заводе OneWeb Satellites, расположенном на базе Airbus Defence and Space в Тулузе. Запуск спутников этого поколения открывает новый этап в проекте OneWeb Satellites. "Наша команда меняет облик космической отрасли, и все происходящее сегодня служит доказательством того, что мы выполняем данные обещания", – сказал генеральный директор OneWeb Satellites Тони Джингисс.

Теперь OneWeb Satellites сосредоточится на наращивании объемов производства спутниковой группировки на своем новом заводе во Флориде.

OneWeb Satellites – совместное предприятие глобальной коммуникационной компании OneWeb, которая ставит перед собой задачу обеспечить доступ в интернет из любой точки Земли, и Airbus, первой получившей заказ на создание универсальных спутников связи. Специалисты центра OneWeb Satellites в Тулузе тестируют инновационные методы производства спутников в крупных как никогда масштабах и работают над снижением потенциальных рисков. Они же разрабатывают концепцию создания более крупного завода OneWeb Satellites с несколькими линиями производства рядом с Космическим центром Кеннеди в штате Флорида. Спутники весом 150 кг каждый будут работать на низкой околополярной орбите Земли на высоте 1200 км.

Компания Airbus разработает спутниковую платформу для DARPA DARPA заключила контракт с европейской Airbus Defense and Space на предмет разработки новой спутниковой платформы в интересах реализации программы Blackjack. В качестве стратегического партнера в проекте у европейского аэрокосмического производителя заявлена OneWeb. Конечной целью программы Blackjack будет являться архитектурная демонстрация

возможностей использования низкоорбитальных группировок при решении военных задач. В качестве преимуществ подобных решений в DARPA назвали возможность существенного уменьшения габаритов, мощности и стоимости систем передачи информации. При этом DARPA в рамках проектах ориентируется на уже созданные коммерческие технологические решения в виде платформ КА на которые планирует устанавливать военные сенсоры и полезные нагрузки.

Компания Iridium запустила платформу Certus в коммерческую эксплуатацию

Компания Iridium объявила о том, что ее платформа Iridium Certus теперь является официально запущенной в коммерческую эксплуатацию. Iridium Certus является уникальной платформой которая разработана специально для создания приложений передачи высококачественных голосовых и цифровых данных. При этом решение ориентировано на создание двухсторонних каналов связи для любых типов потребителей.

По оценкам компании Iridium размер рынка специализированной широкополосной L диапазонной связи составляет около 700 млн долл. в год. До запуска Iridium Certus доля оператора в этом сегменте составляла около \$25 млн. (в сегменте морских перевозок), однако, к 2021 году за счет нового решения компания планирует достичь показателя дохода в размере \$100 млн.

Компания Инмарсат начала обслуживание пассажиров Норвежских авиалиний

Компания Collins Aerospace (партнер Инмарсат) при помощи решения CabinConnect обеспечила авиапассажиров Норвежских авиалиний бесплатным и премиальным доступом в Интернет. Данная услуга доступна на самолетах Boeing 787-9 Dreamliner/737 Max и дебютирует при основных трансатлантических перелетах норвежской компании. В сообщении оператора геостационарной связи также указывается на то, что первый, оснащенный системой спутниковой авиасвязи самолет компания получила 18 декабря и несмотря на праздники он уже введен в строй.

Премиальный тип предоставляемой услуги характеризуется возможностью просмотра стримингового вещания, Youtube и т.д., что обеспечивается высокой скоростью передачи данных. Стоимость для авиапассажира составляет \$14.95 за трех часовой доступ.

Бесплатный тип соединения характеризуется более низкой скоростью передачи информации, однако он позволяет авиапассажирам пользоваться стандартными веб сервисами.

Компания Inmarsat сертифицировала новое приложение

Компания Inmarsat сертифицировала приложение Vistair Electronic Flight Bag (EFB) на предмет пригодности использования в составе цифровой авиаплатформы SwiftBroadband-Safety (SB-S). Приложение предлагает авиакомпаниям набор руководств, которые улучшают соответствие, профессионализм и безопасность. В целом необходимо отметить, что усилия компании по привлечению на свою платформу IT компаний уже дают первые плоды в виде хорошо организованной

(наподобие экосистемы приложений компании Apple) системы программных средств.

Компания Thales заключила соглашения с Marlink и Speedcast

Компания Thales анонсировала подписание соглашения с операторами сервисных услуг Marlink и SpeedCast. Предметом заключенного договора стало расширение официально сети продавцов спутниковых решений семейства ThalesLINK, которые предназначены для обеспечения негеостационарной спутниковой связи посредством услуги Iridium CertusSM. В качестве косвенного экономического эффекта от подписания договора в Thales обозначили создание вокруг своего продукта более здоровой и конкурентоспособной экономической среды в которой помимо вышеобозначенных компаний также будут участвовать такие поставщики как AST, Comsat, Globalsat Group, MetOcean Telematics, MVS USA, Network Innovations, Pivotel, SpaceNet и Trace Systems.

SpaceX увольняет 10% своих сотрудников

Компания SpaceX обнародовала данные о том, что она в очередной раз проводит операцию по сокращению своих сотрудников. На этот раз размер сокращений составит около 600 сотрудников. В качестве причины такого решения компания обозначила желание продолжать осуществлять текущую деятельность и обеспечивать заказчиков наилучшим предложением на рынке.

По данным Los Angeles Times, SpaceX предложит компенсации в размере заработка за восемь недель работы и другие привилегии тем, кто попадет под сокращение.

Кроме того, компания поможет им с трудоустройством. В этой связи необходимо отметить, что предыдущие ежегодные сокращения в компании зачастую сопровождались взаимными упреками и судебными процессами, однако на этот раз компания похоже решила не использовать такие определения как низкая производительность труда увольняемых сотрудников.