

Николай Севастьянов перешел в "Роскосмос"

Исполняющим обязанности первого заместителя генерального директора госкорпорации "Роскосмос" назначен Николай Севастьянов, до того в течение 10 лет занимавший пост генерального конструктора, руководителя головного конструкторского бюро ОАО "Газпром космические системы" (ГКС).

С 1 июня 2018 г. Николай Севастьянов (на фото) назначен исполняющим обязанности первого заместителя генерального директора "Роскосмоса". Соответствующее распоряжение дано генеральным директором "Роскосмоса" Дмитрием Рогозиным. Ранее занимавший должность первого заместителя генерального директора "Роскосмоса" Александр Иванов продолжит осуществлять полномочия председателя государственных пусковых комиссий.

До перехода в "Роскосмос" Николай Севастьянов в течение последних 10 лет (2008-2018) занимал пост генерального конструктора, руководителя головного конструкторского бюро ОАО "Газпром космические системы".

Назначение Николая Севастьянова на новый пост - не единственное кадровое изменение в структурах "Роскосмоса", произошедшее недавно. Так, на текущих выходных стало известно, что исполняющим обязанности генерального директора Центра эксплуатации наземной и космической инфраструктуры (ФГУП "ЦЭНКИ") назначен Андрей Охлопков. ФГУП "ЦЭНКИ" - одно из основополагающих предприятий аэрокосмической отрасли России, которое специализируется на создании наземной космической инфраструктуры и управляет космодромами. На предприятии работает около 14 тыс. человек.

Ранее Андрей Охлопков занимал должность директора дирекции по координации производства на АО "ГКНПЦ им. М.В. Хруничева", где в том числе курировал создание новой ракеты-носителя "Ангара". Во главе же ФГУП "ЦЭНКИ" Андрей Охлопков сосредоточит усилия на строительстве второй очереди космодрома Восточный.

На посту генерального директора ЦЭНКИ Андрей Охлопков сменил Рано Джураеву, которая возглавляла предприятие с 2016 г.

Кадровые перестановки в "Роскосмосе" начались после прихода на пост генерального директора Дмитрия Рогозина. Напомним, что 24 мая текущего года президент РФ Владимир Путин подписал указ о назначении Дмитрия Рогозина генеральным директором "Роскосмоса". На новом посту Дмитрий Рогозин сменил Игоря Комарова, который работал генеральным директором госкорпорации "Роскосмос" с августа 2015 г. (см. новость ComNews от 25 мая 2018 г.).

Встреча глав Роскосмоса и CNES

Генеральный директор Госкорпорации «Роскосмос» Дмитрий Рогозин и президент Национального центра космических исследований Франции (CNES) Жан-Ив Лё Галль встретились в резиденции Посла Франции и обсудили перспективы сотрудничества в области космической науки, а также дальнейшего совместного освоения космоса.

Результатом встречи стало подписание соответствующего соглашения, которое позволит развивать взаимоотношения двух космических держав.

На встрече, предшествующей подписанию документа, руководители обсудили широкий круг вопросов, касающихся как текущего взаимодействия, так и перспективных совместных проектов. Так, с обеих сторон были озвучены возможности и готовность к развитию отношений в ряде направлений, таких как исследование космоса автоматическими аппаратами, пилотируемая космонавтика, а также эффективное сотрудничество в использовании наземной космической инфраструктуры. При этом особый акцент должен быть сделан на усилении динамики отношений.

В соглашении стороны зафиксировали главные направления в области космической науки, в которых будет развиваться сотрудничество. Среди них - исследования Солнечной

системы, физика Солнца и окружающая среда Земли, наука о жизни и материаловедение в условиях микрогравитации, астрономические исследования с использованием космических аппаратов.

По итогам подписания Дмитрий Rogozin поблагодарил французских коллег за плодотворную встречу, отметив: «Подписанные сегодня документы, безусловно, важны, но еще важнее то, что в ходе этой встречи мы договорились, не откладывая в долгий ящик, еще раз встретиться и провести глубокое исследование наиболее перспективных сфер приложения наших взаимных усилий».

В заключении официальной части с приветствием в адрес российской и французской организаций выступила Посол Франции в России Сильвия Берманн. Она поздравила Дмитрия Rogozina и Жан-Ива Лё Галля с достигнутыми договоренностями и пожелала успехов в новых совместных проектах.

"РТКомм.РУ" привлек директора с Дальнего Востока

Коммерческим директором АО "РТКомм.РУ" (спутниковая "дочка" ПАО "Ростелеком") назначен Михаил Муттерперл. На новую позицию он перешел с поста генерального директора АО "Востоктелеком" - дальневосточной "дочки", входящей в группу компаний "РТКомм.РУ".

О назначении коммерческим директором Михаила Муттерперла (на фото) сообщила прессслужба "РТКомм.РУ". В разговоре с корреспондентом ComNews в "РТКомм.РУ" уточнили, что на предыдущем месте работы Михаила Муттерперла в должность генерального директора АО "Востоктелеком" уже вступил Сергей Губарь, ранее занимавший должность финансового директора "Востоктелеком".

Генеральный директор АО "РТКомм.РУ" Сергей Ратиев выразил уверенность в том, что с назначением Михаила Муттерперла главой коммерческой функции группа компаний "РТКомм.РУ" продолжит укреплять лидирующие позиции на российском рынке спутниковой связи, наращивая стратегические преимущества во всех сегментах рынка. Михаил Муттерперл так прокомментировал свое назначение: "Основной задачей я вижу планомерную и последовательную реализацию ранее определенных планов по расширению продуктового портфеля для всех категорий клиентов "РТКомм.РУ". Наша компания имеет для этого все возможности и ресурсы - в частности, одну из самых разветвленных сетей спутниковой связи в России. Мы способны предложить практически все виды услуг доступа и каналы передачи данных там, где это необходимо, используя широкий диапазон технических решений с разными технологиями и ресурсами космических аппаратов. Кроме того, мы продолжим поддерживать "Ростелеком" во всех крупных национальных телекоммуникационных проектах любой сложности - там, где для решения этих задач будет недостаточно наземной инфраструктуры".

Ранее занимавший должность коммерческого директора АО "РТКомм.РУ" Иван Походяев остается в компании и будет заниматься развитием одного из новых направлений бизнеса. Подробностей относительно того, в какой должности остается в компании Иван Походяев и какое новое направление он будет развивать, в "РТКомм.РУ" не раскрыли.

Напомним, что год назад у "РТКомм.РУ" сменился генеральный директор. Им стал Сергей Ратиев, который ранее возглавлял как раз коммерческий блок компании. Предыдущий глава "РТКомм.РУ" Александр Роговой ушел из компании (см. новость ComNews от 24 апреля 2017 г.)

"РТКомм.РУ" был создан в 2000 г. С 2008 г. входит в "Ростелеком". Основными направлениями деятельности компании являются спутниковая связь VSAT, подвижная персональная спутниковая связь и др.

"Мы предоставляем услуги прежде всего на территориях, где нет наземных каналов связи, а их организация затруднена или экономически нецелесообразна. Таких территорий в

России еще достаточно. Мы работаем во всех сегментах рынка. Сеть связи "РТКомм.РУ" используется для всех действующих и потенциальных проектов, где требуется спутниковая связь, во всех сегментах рынка - для операторов услуг сотовой связи, банков, государственных учреждений, малого и среднего бизнеса, предприятий нефтегазодобывающей промышленности, жителей загородных домов и поселков. Продуктовый портфель "РТКомм.РУ" включает самые разные услуги - услуги доступа в Интернет, магистральные каналы связи, телефонию, дата-центры, отраслевые решения", - отметил в беседе с корреспондентом ComNews PR-менеджер "РТКомм.РУ" Алексей Пентегов.

Кроме того, "РТКомм.РУ" предоставляет и услугу скоростного спутникового Интернета для физических лиц под торговой маркой SenSat. Алексей Пентегов напомнил, что технически услуга предоставляется с июля-августа 2016 г. Под маркой SenSat - с декабря 2016 г. Целевая аудитория SenSat - население частной загородной и пригородной жилой застройки, где нет развитой оптической инфраструктуры. Услуга скоростного спутникового Интернета под торговой маркой SenSat предоставляется по всей территории покрытия космических аппаратов "Экспресс АМ-5", "Экспресс АМ-6", "Экспресс АМУ-1". "Спрос на услугу и динамика подключений стабильные, несмотря на то что знают о ней еще далеко не везде. Это позволяет нам рассматривать направление предоставления услуг скоростного спутникового Интернета SenSat как точку роста для нашего бизнеса", - отметил Алексей Пентегов.

ГП КС выступил партнером юбилейного X Чемпионата «VSAT`2018»

7 июня 2018 года в Подмоскowie прошёл X Всероссийский Чемпионат по скоростному монтажу VSAT. Организатором мероприятия выступил ГК Altegrosky в партнерстве с ФГУП «Космическая связь», при поддержке Федерального агентства связи и участии российских операторов спутниковой связи, производителей спутникового оборудования и ведущих отраслевых СМИ.

С приветственным словом на открытии Чемпионата выступил Игорь Чурсин, заместитель руководителя Россвязи, зачитав приветствие главы ведомства Олега Духовницкого и отметив: «Сегодня развитие VSAT-технологий является наиболее перспективным направлением для российского рынка широкополосного доступа, требующим все большее количество специалистов в данной области».

Юбилейный десятый Чемпионат VSAT`2018 подтвердил статус крупнейшего уникального профессионального смотра установщиков VSAT в России и СНГ. В Чемпионате приняли участие 11 команд из разных регионов России и стран СНГ, в том числе из Украины. Впервые в истории Чемпионата за приз боролись две женских команды, выступающие от ГК Altegrosky.

По программе Чемпионата VSAT`2018 соревнования проводились в двух категориях: по скоростному монтажу VSAT и по скоростному изготовлению патч-корда и RF кабеля. Также было организовано специальное соревнование от генерального партнера Чемпионата – АО «Газпром космические системы». В каждом виде соревнований и по итогам всех состязаний определялись команды-победители. Результаты соревнований оценивались компетентным жюри, в состав которого от ГП КС входил Андрей Митрошин, директор Департамента инфраструктурных проектов.

Главный приз Чемпионата за первое место в абсолютном первенстве получила команда «Телеком-Сервис» (г. Красноармейск), второе место заняла команда «Радиокомпания

Вектор» (г. Чистополь, Татарстан) и третье место – женская команда «Витая парочка» (г. Москва). Награду участникам команд в торжественной обстановке вручил генеральный директор AltegroSky Виталий Алексеевич Крамарь.

Inmarsat и KDDI подписали соглашение

Компания Inmarsat и японский телекоммуникационный гигант KDDI подписали соглашение о совместном продвижении на японском рынке услуги Fleet Xpress. В результате подписания договора японская компания будет иметь право с 1 июля предлагать своим потребителям полный перечень услуг под ключ, включая и опции связанные с выбором антенных систем. К основной причине, которая привела к заключению соглашения стороны отнесли выдачу японским Министерством информации и коммуникаций лицензии на использование Ka диапазонной системы Global Xpress.

Компания Inmarsat подписала новое соглашение

Inmarsat и ее региональный партнер в лице SSI-Monaco подписали стратегическое соглашение с Yacht Club de Monaco (YCM) в интересах предоставления спутниковых услуг оператора в интересах обслуживания суперяхт. Соглашение было подписано Генеральным Секретарем Yacht Club de Monaco Бернардом Д'Алессандри. В качестве преимущества работы с оператором была названа возможность по улучшению условий работы для экипажей суперяхт и то, что Inmarsat сможет организовать процесс подготовки команд.

Компания Inmarsat отвергла предложение EchoStar

Британский оператор спутниковой связи отверг предложение EchoStar Corp. о приобретении. Тем самым компания разрушила надежды многих участников рынка, которые надеялись на существенное уменьшение дисбаланса между спросом и предложением на рынке спутниковой связи (стоимость аренды емкости за два года снизилась на 35-60 процентов в зависимости от целевого применения). К причинам отказа в европейской компании назвали то, что полученное предложение значительно ниже чем реальная стоимость компании. Вместе с тем, согласно последним данным о финансовой статистике семи ведущих операторов спутниковой связи, большинство из них в настоящее время, хотя и испытывают трудности, но тем не менее не планируют крупных покупок своих прямых конкурентов, а предпочитают расширение на другие рынки. В этой связи можно предположить, что их основной задачей является выжидание первых банкротств, а следовательно сделанные ими заявления о возможном восстановлении рынка в 2019-2018 годах будет связано не с увеличением спроса, а с уменьшением предложений.

Inmarsat и космическое агентство Греции подписали соглашение Компания Inmarsat и космическое агентство Греции подписали Меморандум о взаимопонимании. Целью подписанного соглашения является расширение коллаборационных исследований и возможные совместные разработки новых технологий. В основном организации планируют сконцентрировать свои усилия на работах в области создания космического и наземного сегментов для работы в интересах сегментов Интернета для вещей и морских перевозок.

Приложение для пилотов от Lufthansa Systems сертифицировано для использования с Inmarsat SB-S

Компания Inmarsat объявила о том, что Lufthansa Systems стала партнером ее программы сертификации приложений. Конечной целью создания этой программы является ведение каталога безопасных и сертифицированных приложений для работы с платформой Inmarsat SB-S.

Система Inmarsat SB-S стала доступна для коммерческой эксплуатации в апреле 2018 года и предоставляет авиакомпаниям возможность существенно увеличить безопасность авиаперевозок. Разработанное Lufthansa Systems работает под управлением операционных систем Windows и iOS, а его эксплуатантами являются более 120 авиакомпаний по всему миру.

Eutelsat передаст в ходе ЧМ 2018 более 5500 часов видео

Оператор спутниковой связи Eutelsat объявил о том, что он планирует передать около 5500 часов HD телетрансляций с проходящего в России Чемпионата Мира по футболу 2018. Для передачи контента оператор задействует КА Eutelsat 7/ 10A/16A/33E/ 36B. Кроме этого оператор развернул 11 аплинков во всех российских городах где будут происходить матчи.

Компания Viasat усилила свое присутствие на рынке Великобритании

Компания Viasat объявила о покупке известной своими разработками в области разворачивание защищенных сетей великобританскую Horsebridge Defence and Security. Основной причиной покупки компании в Viasat назвали желание усилить свое присутствие на рынке оборонных поставок и расширение своего присутствия в сегменте наземного оборудования. В качестве первого шага по реализации этого плана оператор спутниковой связи проведет интеграцию персонала Horsebridge Defence and Security и предоставления ему полного доступа к имеющемуся у компании научно-техническому заделу. Сумма сделки и ее условия компаниями не раскрывались.

PCTV и SES заключили соглашение

Латиноамериканская PCTV (Productora y Comercializadora de Televisión) заключила соглашение с компанией SES. Согласно обнародованным данным полученный в результате соглашения ресурс будет использован для расширения возможностей дистрибьюции в области распространения телеконтента (при помощи наземных сетей) в Центральной и Южной Америках. В качестве космического сегмента в проекте будут задействованы возможности расположенного в орбитальной позиции 47.5 град. Восток космический аппарат NSS-806, а затем трансляция перейдет на КА SES-14. Гибридный космический аппарат SES-14 оснащен Ku и C диапазонными полезными нагрузками. При этом, C диапазон спутника используется в интересах распространения видеоконтента.

Компания SES расширила свое предложение

Компания SES объявила о том, что она увеличила емкость своей среднеорбитальной группировки O3b и теперь может предлагать на 38 процентов больше емкости своим потребителям. Основу для данного расширения составили запущенные при помощи РН Союз-СТ (пуск 9 марта 2018 года) четыре космические аппарата доведшие общее количество аппаратов в группировке до 16 шт. Следующий запуск четырех КА группировки запланирован в первой половине 2019 года, а в 2021 году компания приступит к запуску следующего поколения КА, которые имеют общее название O3b mPOWER.

KT Corporation решила расширить свое присутствие на рынке спутниковой связи

Южнокорейская телекоммуникационная компания KT Corporation объявила о планах по усилению своего присутствия на рынке спутниковой связи и о желании стать к 2025 году седьмым по величине оператором спутниковой связи (в настоящее время занимает 18-ое

место). В качестве основных, направленных на достижение данной цели, мероприятий в компании рассматривают развитие сетей 5G, развитие квантовой криптографии и т.д. Также компания рассматривает возможность начала передачи информации и оказания услуг связи на территории Северной Кореи чему должно будет способствовать значительное улучшение политического климата на Корейском полуострове.

Компания Thales обнародовала свои стратегические приоритеты 2021

Компания Thales Alenia Space обнародовала свои стратегические приоритеты 2021.

Согласно представленной информации: 1. Компания использует высокодифференцированную бизнес-модель, которая ориентирована на 5 рынков конечных потребителей.

2. Thales намерена активно реинвестировать в создание научно-технологического задела собственные средства. Рост объема проводимых за собственный счет НИОКР должен будет составить от 25% до 30% по сравнению с 2021 годом и достичь показателя в 1 млрд. евро.

3. Компания считает что она идеально соответствует цифрвой трансформации рыночных сегментов своего присутствия. При этом, к своим рыночным преимуществам она отнесла полный цикл производства начиная от сенсоров и заканчивая системами обработки и передачи целевой информации. 4. Целями на 2018-2021 годы компания видит ежегодной увеличение продаж на 3%-5% (без учета влияния изменений котировок валют и т.п.).

5. Рост к 2021 году показателя EBIT до 11%-11.5%.

6. В ближайшее время компания надеется завершить приобретение Gemalto.

Мьянма расширила свои взаимоотношения с Intelsat

Компания Intelsat объявила о том, что Министерство транспорта и коммуникации Мьянмы расширило свои взаимоотношения с компанией Intelsat в интересах предоставления услуг связи местному населению. В качестве космического сегмента проекта министерство будет задействовать Ku и C диапазонные возможности космического аппарата Intelsat 39, которые должен будет в 2019 году заменить Intelsat 902 в точке стояния 62 град. восток. Конечной целью этих действий является обеспечение связью 95 процентов населения уже к 2022 году.

Orange Business Services и TC Engineer научат школьников проектировать умные суда

Международный сервис-провайдер Orange Business Services и российский разработчик образовательных программ TC Engineer объявили о запуске нового интерактивного проекта по умному судоходству. Цель сотрудничества – познакомить учеников начальных классов с цифровыми судами и умными портами, а также рассказать о профессиях проектировщиков инфраструктуры умных сред и умных материалов. Консультантами при подготовке урока выступили цифровой альманах «Атлас новых профессий» и один из крупнейших научных центров России – НИЦ «Курчатовский институт» - ЦНИИ КМ «Прометей».

По данным исследования глобального рынка EdTech, Восточная Европа во главе с Россией входит в список наиболее быстрорастущих региональных рынков в области онлайнобразования. Среднегодовой рост российского рынка онлайн-образования до 2023 года будет составлять порядка 20%, что говорит о постоянно увеличивающемся спросе на цифровые услуги.

В ходе занятия школьники совершили путешествие по маршрутной морской карте, узнали, как работают современные технологии связи и интернета вещей на судах, а затем сами запустили эти системы на макете судна, собранного из конструктора и оснащенного настоящими умными датчиками. Помимо этого, ученикам рассказали, как реализуется

первый в России проект по созданию экологически чистого покрытия для корпусов кораблей, и ребята попробовали себя в роли инженеров. В финале урока дети прошли контрольный тест в виде компьютерной мини-игры, закрепляющий понимание материала. Урок является частью профориентационного интерактивного проекта Orange и TC Engineer, стартовавшего в ноябре 2017 года с цикла занятий по проектированию и строительству умных городов. Основная цель проекта – популяризировать инженерно-технические профессии и новые технологии среди учащихся начальных классов. Сейчас цикл уроков реализуется на базе московской школы № 597 «Новое поколение», но в дальнейшем будет доступен онлайн для любого школьника России.

«Профессиональная ориентация – это первый шаг к самореализации школьников и их «тропинка» в профессию. Совместно с партнерами мы продолжаем социальный проект, перейдя от умных городов к умным судам. Эта сфера является для нас одной из ключевых – в 2018 мы открыли центр компетенций в области судоходства и запустили IoT-проект по контролю за расходом топлива на судах ГК «Доброфлот», крупнейшего производителя рыбных консервов. Судоходство всегда отличалось особой спецификой, и мы прогнозируем большой спрос на специалистов по цифровизации, знакомых с ней», – сообщила Елена Обертинюк, руководитель дирекции по организационному развитию и управлению персоналом Orange Business Services в России и СНГ.

«Ключевая идея проекта – творческое сотрудничество школы, детей и представителей инновационных направлений современного бизнеса и науки. Мы очень рады, что к проекту присоединяются новые социальные партнеры – будущие работодатели сегодняшних младших школьников, перед которыми через несколько лет встанет вопрос о выборе профессии. Для того, чтобы через десять лет получить квалифицированного молодого специалиста по одной из профессий будущего, нам нужно уже сегодня развивать интерес детей к этим направлениям» - подчеркнула Мария Курлюкова, заместитель генерального директора TC Engineer.

«Большинство школьников, будущие студенты, выбирая инженерную профессию, к сожалению, не очень хорошо понимают, в чем именно заключается работа инженера в той или иной области. Многие студенты в середине обучения осознают, что работать в выбранной области им неинтересно, и, получив диплом об окончании ВУЗа, идут работать не по специальности. Уроки нашего проекта ориентированы на детей, и в игровом формате разъясняют, в чем именно заключается работа инженера, что востребовано сейчас, и что будет актуально в будущем», - считает Екатерина Уварова, инженер I категории НИЦ «Курчатовский институт» - ЦНИИ КМ «Прометей».

«Когда мы создавали Атлас новых профессий, то, признаться, не думали, что он может быть востребован на уровне начальной школы. Но общая атмосфера урока, заинтересованность детей и энтузиазм авторов говорят о том, что про наступающее будущее можно говорить и с совсем юными школьниками. Отдельно хочется отметить формат проведения урока, где часть материала дается учеником класса для своих одноклассников. По сути, это крайне важный сегодня формат «горизонтального наставничества», который открывает очень много возможностей в образовании», - отмечает Дмитрий Судаков, руководитель проекта «Атлас новых профессий».

Флот теряет капитанов

Уходит глава Росморречфлота Виктор Олерский

Как стало известно “Ъ”, 15 июня замминистра транспорта, глава Росморречфлота Виктор Олерский написал заявление об уходе. Новое место работы чиновника неизвестно, но из отрасли он уходит не планирует. Претендентами на освободившееся место называют заместителей главы Росморречфлота Виктора Вовка и Александра Пошивая, а также

заместителя гендиректора «Совкомфлота» Игоря Тонковидова. По данным “Ъ”, Минтранс может покинуть и директор департамента госполитики в области морского и речного транспорта Виталий Клюев.

О том, что замминистра транспорта, глава Росморречфлота Виктор Олерский написал заявление об уходе, “Ъ” стало известно 16 июня. По информации “Ъ”, распоряжение об отставке пока не подписано. В Минтрансе «не комментируют слухи», но господин Олерский пояснил “Ъ”, что давно собирался покинуть ведомство: «Я приходил на три года, а затянулось все на девять». По его словам, отставка не связана с уходом министра транспорта Максима Соколова и назначением Евгения Дитриха. Чем теперь займется эксчиновник, Виктор Олерский не уточнил, но заверил, что не транспортную отрасль не оставит.

Отставка Виктора Олерского вызвала неоднозначную реакцию в отрасли. «Он давно говорил, что хочет уйти, но все до конца не верили», — говорит один из собеседников “Ъ”. Другой источник “Ъ” добавляет, что господин Олерский «всегда был человеком из бизнеса», и не исключает, что туда он и вернется. В отрасли господина Олерского называют профессиональным и компетентным. «Равную фигуру найти будет достаточно сложно», — отмечает один из источников “Ъ”. Среди достижений чиновника участники рынка называют 305-ФЗ о господдержке судостроения и судоходства — стало выгодно иметь флаг РФ, дан толчок обновлению флота. Также ему «удалось сдвинуть» вопрос строительства новых гидротехнических сооружений на реках.

По данным “Ъ”, среди кандидатов на освободившееся место называют заместителей главы Росморречфлота Виктора Вовка (курирует внутренний транспорт) и Александра Пошивая (отвечает за административное управление, транспортную безопасность и образование). Ряд собеседников “Ъ” говорит о возможном назначении первого заместителя гендиректора, главного инженера «Совкомфлота» Игоря Тонковидова. В компании “Ъ” сообщили, что господин Тонковидов продолжает занимать свою должность, переадресовав вопросы в Минтранс и аппарат правительства.

Вслед за Виктором Олерским Минтранс покинет и директор департамента госполитики в морском и речном транспорте Виталий Клюев, проработавший в министерстве 12 лет (во главе департамента два года), говорят три источника “Ъ”. Господин Клюев на вопрос о своем уходе ответил, что «все будет известно в понедельник». Собеседники “Ъ” не исключают, что причиной отставки стал конфликт с Евгением Дитрихом. Господа Олерский и Клюев работали в связке, добавляет один из источников “Ъ”, неудивительно, что глава департамента решил уйти. В отрасли отмечают, что Виталий Клюев много работал над «вычищением» нормативно-правовой базы и ликвидацией административных барьеров.

Центр Хруничева пытается стать меньше да лучше

Как стало известно “Ъ”, руководство Государственного космического научно-производственного центра (ГКНПЦ) имени Хруничева не оставляет попыток оптимизировать расходы за счет массовых сокращений. К 2025 году планируется снизить численность сотрудников на московской площадке более чем в 2,5 раза и довести до 1691 человека. Долговые обязательства ГКНПЦ составляют на данный момент почти 100 млрд руб.

О том, что в ГКНПЦ имени Хруничева в ближайшие несколько лет ожидаются существенные сокращения на всех уровнях, “Ъ” сообщили несколько источников, знакомых с ситуацией. По их словам, речь идет о снижении численности персонала в Москве более чем в 2,5 раза: из 4256 сотрудников останется 1691 человек. Планируется, что оптимизация площадки — ракетно-космического завода (РКЗ) в Филях — завершится

к 2025 году. Как ранее сообщал "Ъ", в ближайшие годы будет идти ее реконструкция. Так, 6 апреля руководство центра приказало создать комиссию "по высвобождению зданий и помещений в 2018–2019 годах". Согласно документу, костяк комиссии составят сотрудники предприятия, которых с апреля 2018 года по декабрь 2019 года освободят от исполнения непосредственных обязанностей. Им предстоит создать проектный офис, а затем обеспечить безболезненное высвобождение 217 объектов, включая лабораторно-производственный корпус и даже оранжерею. Теперь, по данным "Ъ", часть корпусов будут ремонтировать по уже утвержденной федеральной космической программе на 2016–2025 годы. На оптимизированной территории можно будет разместить 2565 человек, но потребность есть только в 1691 сотруднике, говорится в документах (есть в распоряжении "Ъ").

В самом ГКНПЦ имени Хруничева "Ъ" рассказали, что в настоящее время ведется унификация организационно-штатной структуры, смысл которой — исключить дублирование функций. В связи с этим, как добавили в центре, на московской площадке планируется уменьшить административно-управленческий персонал. "Программа развития Центра Хруничева на более отдаленную перспективу находится на проработке. Вся необходимая информация будет предоставляться по мере принятия решений", — подчеркнули представители предприятия, не став раскрывать цифры.

Напомним, что ранее в целях "совершенствования системы управления и повышения эффективности" в ГКНПЦ появилось предложение объединить все структурные подразделения московской площадки предприятия (головной офис, КБ "Салют", РКЗ, спортивный культурно-патриотический центр, управление социально-бытовой службы и т. д.), а также оптимизировать зарплаты сотрудников.

После назначения бывшего вице-преьера по ОПК Дмитрия Рогозина главой госкорпорации "Роскосмос" в отрасли с новой силой начала распространяться непроверенная информация о закрытии московской площадки ГКНПЦ имени Хруничева. Долговые обязательства предприятия (заемные средства и кредиты) в общей сумме приблизились уже к 100 млрд руб., там также назначены служебные проверки, кроме того, один из советников господина Рогозина будет заниматься именно ГКНПЦ. Центр имени Хруничева ранее раскрыл свои финансовые показатели за 2017 год. Из них следует, что убыток предприятия за отчетный период составил 23,16 млрд руб. против прибыли в размере почти 1,8 млрд руб. в 2016 году. Не прекращается и борьба за земли предприятия в Филях: критическое положение может исправить их продажа, но однозначного решения до сих пор нет.

Отметим, что на площадке ГКНПЦ в Филях находится ракетно-космический завод, где собирают ракеты-носители "Протон". Для выхода на точку безубыточности заводу нужно производить не менее девяти таких ракет в год, но существующие заказы ограничиваются двумя-тремя "Протонами" в год. Исходя из этого, по данным "Ъ", новая администрация "Роскосмоса" рассчитывает прекратить производство данных ракет уже к 2021 году (изначально речь шла о 2025 годе), а основные усилия сконцентрировать на многострадальном проекте "Ангара", которую планируется производить в Омске. Две ракеты (легкой и тяжелой модификаций) были запущены с космодрома Плесецк в 2014 году (спустя почти 20 лет после начала работ по проекту).

Иван Харченко займется административной работой

Исполняющим обязанности заместителя генерального директора госкорпорации "Роскосмос" по административной работе стал Иван Харченко. Как отмечают эксперты, тотальной смены руководства в госкорпорации ожидать не следует, поскольку "Роскосмос" обладает своей спецификой, при этом новый генеральный директор, как и любой другой руководитель, часть заместителей приводит с собой, так как определенные полномочия ему необходимо делегировать немедленно.

До назначения исполняющим обязанности заместителя генерального директора "Роскосмоса" Иван Харченко (на фото) в течение 2014-2018 гг. занимал должность первого заместителя председателя коллегии Военно-промышленной комиссии РФ. Как отметили в разговоре с корреспондентом ComNews в пресс-службе "Роскосмоса", назначение Ивана Харченко в госкорпорации - не первое за последнее время, когда в компании появляется специалист из военно-промышленного комплекса. В частности, Олег Фролов был назначен чуть более недели назад исполнительным директором "Роскосмоса" по реализации оборонных программ. До этого он являлся членом коллегии Военно-промышленной комиссии РФ.

Отметим, что, помимо назначений Ивана Харченко и Олега Фролова, в "Роскосмосе" за последнее время произошли и другие кадровые изменения. Совсем недавно, в начале июня 2018 г., исполняющим обязанности первого заместителя генерального директора госкорпорации "Роскосмос" Дмитрий Рогозин назначил Николая Севастьянова. Перед данным назначением Николай Севастьянов в течение 10 лет занимал пост генерального конструктора, руководителя головного конструкторского бюро ОАО "Газпром космические системы" (ГКС). Также в начале месяца стало известно, что исполняющим обязанности генерального директора Центра эксплуатации наземной и космической инфраструктуры (ФГУП "ЦЭНКИ") назначен Андрей Охлопков. Ранее он занимал должность директора дирекции по координации производства АО "ГКНПЦ им. М.В. Хруничева", где в том числе курировал создание новой ракеты-носителя "Ангара".

Кадровые перестановки в "Роскосмосе" начались после прихода на пост генерального директора Дмитрия Рогозина. Напомним, что 24 мая текущего года президент РФ Владимир Путин подписал указ о назначении Дмитрия Рогозина генеральным директором "Роскосмоса". Как сообщал официальный сайт Кремля, подписанию указа предшествовала встреча президента с бывшим вице-премьером, в ходе которой Владимир Путин предложил Дмитрию Рогозину возглавить "Роскосмос", после чего призвал посмотреть "в том числе и на укрепление команды". "Чтобы эту, по сути, целую отрасль возглавляли люди, которые изнутри знают, как она устроена. Это должны быть хорошие специалисты, высококласные ученые, организаторы. Мы с вами об этом еще поговорим", - пообещал в рамках той встречи президент. На новом посту Дмитрий Рогозин сменил Игоря Комарова, который работал генеральным директором госкорпорации "Роскосмос" с августа 2015 г. (см. новость ComNews от 25 мая 2018 г.). До "Роскосмоса" Дмитрий Рогозин занимал должность вице-преьера в прежнем составе правительства. Он курировал оборонно-промышленный комплекс (ОПК), а также космическую отрасль. Дмитрий Рогозин не вошел в новый состав правительства, объявленный 18 мая текущего года.

Рассуждая на тему того, следует ли ожидать, что с приходом в "Роскосмос" нового генерального директора, Дмитрия Рогозина, сменятся руководители на всех ключевых руководящих постах госкорпорации, аналитик ИК "Фридом Финанс" Анастасия Соснова сказала корреспонденту ComNews следующее: "Обычно смена главного руководителя сопровождается изменениями состава управленческой команды. Возможно, и в этом случае не будет исключений".

Аналитик ГК "Финам" Леонид Делицын, беседуя с корреспондентом ComNews, указал на то, что, как правило, часть заместителей новый генеральный директор приводит с собой - не важно, идет ли речь о банке, телекоме или госкорпорации, российская она или зарубежная. "Это связано с тем, что часть полномочий ему необходимо делегировать немедленно. Тотальной смены руководства, однако, ожидать не следует, поскольку "Роскосмос" обладает своей спецификой и в команде Дмитрия Рогозина, как и любого другого руководителя, не могут быть в наличии вообще все компетенции", - заявил Леонид Делицын.

При этом он добавил, что то же касается и министерств, где могут смениться не только министр, но и название, а вот руководители департаментов, ведущих рутинную работу (статистики, инвестиций, хозяйственной деятельности) могут работать в течение

десятилетия и даже двух. "То же касается и ведомств, где заместители руководителей, являющихся фактически политическими и государственными деятелями, могут оставаться на своем посту десятилетиями", - заметил Леонид Делицын.

"Интерспутник" вышел на орбиту ООН

Международная организация космической связи (МОКС) "Интерспутник" стала первой в мире международной межправительственной организацией, принявшей права и обязанности по всем четырем договорам Организации Объединенных Наций (ООН), касающимся космического пространства. Такое решение было принято на 46-й сессии совета "Интерспутника", которая состоялась 20 июня 2018 г. в Улан-Баторе (Монголия).

Таковыми документами ООН являются Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, от 27 января 1967 г., Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и объектов, запущенных в космическое пространство, от 22 апреля 1968 г., Конвенция о международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами, от 29 марта 1972 г. и Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство, от 14 января 1975 г.

Как пояснил исполнительный директор МОКС "Интерспутник" Виктор Вещунов, права и обязанности по ряду из этих договоров ранее приняли три другие международные межправительственные организации - Европейское космическое агентство (ESA), Европейская межправительственная организация спутниковой связи Eutelsat IGO и Европейская организация по эксплуатации метеорологических спутников (EUMETSAT). Виктор Вещунов подчеркнул, что благодаря этому факту "Интерспутнику" не придется играть роль первопроходца, при этом ни одна из этих трех международных организаций до сих пор не присоединилась сразу ко всем договорам ООН по космосу, прежде всего к большому Договору о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства.

По словам Виктора Вещунова, присоединение к четырем договорам ООН по космосу существенно повысит значимость и статус МОКС "Интерспутник" в глазах международного сообщества, в том числе на уровне ООН, включая Управление ООН по вопросам космического пространства. Исполнительный директор МОКС видит еще одну важную возможность, открывающуюся перед "Интерспутником" благодаря вхождению в договоры ООН по космосу: "При возможном создании в будущем собственного космического сегмента у нас будут развязаны руки по вопросам, связанным с возможной регистрацией собственных космических аппаратов".

"Интерспутник" является уникальным оператором спутниковой связи: компания не владеет ни одним спутником, но обладает двумя десятками геостационарных орбитальных позиций и скоординированными частотами в них. Эти позиции МОКС осваивает по договорам о совместной деятельности с различными операторами, включая ABS (Гонконг), Spacocom/AMOS (Израиль), PT Universal Satelit Indonesia (UNISAT, Индонезия), а также регулятора Bangladesh Telecommunication Regulatory Commission из Бангладеш. Основной доход "Интерспутнику" приносит перепродажа емкости на космических аппаратах более чем 10 мировых операторов спутниковой связи.

В истории присоединения "Интерспутника" к договорам ООН по космосу есть интересная юридическая коллизия. Решение о принятии прав и обязанностей, которые предусмотрены Конвенцией о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство (этот документ имеет для МОКС наибольшее практическое значение), было утверждено еще на 28-й сессии совета "Интерспутника" в октябре 1999 г. в Дамаске. Однако за прошедшие с тех пор почти 19 лет сделать это так и не удалось - причем по объективной причине. Дело в том, что конвенция позволяет международной организации принять вытекающие из нее права и обязанности только в случае, если большинство ее государств-членов являются

участниками Договора о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, а также Конвенции о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство.

"Но в 1999 г. участниками Конвенции о регистрации были 10 из 23 стран-членов "Интерспутника", то есть меньше половины, - пояснил Виктор Вещунов. - За прошедшие годы ситуация изменилась: количество государств - членов МОКС увеличилось с 23 до 26, и целый ряд этих стран присоединился к договорам ООН, касающимся космического пространства". После того как 30 июня 2017 г. Республика Никарагуа, также входящая в "Интерспутник", ратифицировала все четыре договора ООН по космосу, число стран, присоединившихся к каждому из четырех документов, превысило 50% участников МОКС - иными словами, для "Интерспутника" возникла юридическая возможность принять на себя права и обязанности по договорам ООН, связанным с космическим пространством.

Как отметил представитель Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ (Минцифры) Дмитрий Захаров, указанные договоры призваны упростить взаимодействие всех участников деятельности в космосе. "Рациональное использование околоземного космического пространства является безусловным приоритетом для всех стран, и в связи с этим крайне важно, чтобы как можно большее количество участников придерживались одних и тех же правил и подходов", - сказал он.

В свою очередь Минцифры поддерживает усилия, которые предпринимает "Интерспутник" для создания собственного космического сегмента. "Важно понимать, что космос - это территория, где пересекается большое количество интересов. Любые действия должны быть четкими, выверенными и скоординированными. Принятие общих подходов, сформулированных в договорах ООН, позволяет разом снять множество вопросов и облегчает будущую деятельность "Интерспутника", - отмечает Дмитрий Захаров.

Руководитель ГК AltegroSky Сергей Пехтерев подчеркнул, что в настоящее время деятельность в космосе является прерогативой национальных государств, а не международных организаций. Соответственно, все спутники, запускаемые сейчас международными организациями, должны быть заявлены именно от какой-либо национальной администрации, что может накладывать серьезные ограничения для бизнеса. Сергей Пехтерев не исключил, что "Интерспутник" делает первые шаги в направлении того, чтобы стать полноправным участником космической деятельности от собственного имени. По его словам, это даст больше возможностей для бизнеса "Интерспутника" и перспектив развития его спутниковой группировки, однако самой организации предстоит долгий путь.

"Интерспутник" примеряет корону инвестора

Международная организация космической связи (МОКС) "Интерспутник" создаст инвестиционный фонд объемом до \$4,5 млн для развития бизнеса в сфере спутниковых коммуникаций в 26 странах, являющихся ее членами. Для "Интерспутника" с его более чем 45-летней историей такое действие стало принципиально новым подходом к работе.

Это решение было принято на 46-й сессии Совета и 21-й сессии Эксплуатационного комитета "Интерспутника", которые прошли 20 июня в столице Монголии - Улан-Баторе. Финансовый директор МОКС Светломир Стойчев отметил, что позиции "Интерспутника" на рынках большинства его стран-членов недостаточно сильны, но одних организационных мер для их усиления недостаточно - требуется финансирование.

По замыслу дирекции "Интерспутника", средства из создающегося инвестиционного фонда будут использоваться в двух вариантах: либо для выдачи займа на срок до пяти лет, либо для вхождения МОКС в уставный капитал выбранной компании. "Интерспутник" прежде всего готов рассматривать проекты, которые предполагают использование космической емкости, полученной от организации, а не ее орбитальных позиций, и требуют финансирования в объеме до \$750 тыс.

Нетрудно подсчитать, что при размере фонда \$4,5 млн из него удастся профинансировать не менее шести проектов. Светломир Стойчев отметил, что с 2006 г., когда "Интерспутник" решил создать управляющую компанию Intersputnik Holding Ltd., иных серьезных инвестиций МОКС не делала. В Intersputnik Holding Ltd., зарегистрированный на Бермудских островах, "Интерспутник" вложил \$1,5 млн. Однако в начале 2015 г. Intersputnik Holding Ltd. был ликвидирован, его дочернее ООО "Исател" (Россия) перешло в прямое подчинение МОКС, а другая "дочка" управляющей компании - ОсОО "Исател" (Киргизия) - в подчинение российского "Исатела".

"Интерспутник" хочет защитить будущие инвестиции, поэтому работать со стартапами он не готов. По данным Светломира Стойчева, среди предварительных критериев отбора проекта для финансирования из инвестиционного фонда - работа инвестируемой компании на рынке в течение не менее чем трех лет, наличие лицензий и иных разрешительных документов, положительные финансовые результаты на протяжении двух последних лет, хорошая кредитная история и отсутствие судебных разбирательств.

"Для отбора компаний - объектов финансирования будет создана тендерная комиссия, куда войдет председатель Эксплуатационного комитета "Интерспутника", один представитель его ревизионной комиссии и три представителя дирекции", - сообщил финансовый директор МОКС. По решению Совета и Эксплуатационного комитета "Интерспутника", заседавших в Улан-Батаре, председателю Эксплуатационного комитета (им с 2009 г. является заместитель генерального директора по развитию бизнеса ФГУП "Космическая связь" Ксения Дроздова) поручено до середины октября 2018 г. доработать программу развития бизнеса в странах - членах МОКС. Таким образом, первые проекты могут быть отобраны уже в конце текущего - начале 2019 гг. Участников "Интерспутника" волнует прозрачность системы отбора проектов для финансирования и критерии оценки устойчивости компаний - как на этапе инвестиций, так и в дальнейшем. Полномочный представитель Российской Федерации в Совете "Интерспутника" Геннадий Кудрявцев (который в 1992-2005 гг. возглавлял МОКС) предложил искать для вложений исключительно успешные бизнесы.

"Наша основная задача - извлечение прибыли из всех активов, которые есть у "Интерспутника", а это не только орбитальные позиции, но и космический ресурс (арендованная емкость на спутниках других операторов - *Прим. ComNews*). Но роль торгового дома по реализации космического ресурса - это тупиковый путь развития, - сообщила Ксения Дроздова. - "Интерспутнику" нужно активизироваться в 26 входящих в него странах и создать продукт, который мы сможем предложить и в этих государствах, и за их пределами". Председатель Эксплуатационного комитета "Интерспутника" сделала акцент на том, что в силу страновой специфики инвестиционной деятельности критически важным для успешности проекта является его юридическое сопровождение и возможность привлекать экспертизу всех стран - членов МОКС.

Официальный представитель Департамента международного сотрудничества Министерства информации и связи Вьетнама Нгуен Хонг Нга в беседе с корреспондентом ComNews указала на важность создания инвестиционного фонда: "Вьетнам и, в частности, государственная телекоммуникационная компания VNPT планируют активизацию в сфере спутниковой связи, и некоторым проектам финансирование из такого фонда может помочь".

По мнению вице-президента Российской ассоциации авиационных и космических страховщиков (РААКС) Александра Шевченко, такое явление, как инвестиционные фонды, ориентированные на развитие космической отрасли, в РФ не распространено. Он привел единственный пример, который, завершился неудачно. Через фонд "Сколково" были инвестированы средства в проект по запуску космического аппарата компании "Даурия". Этот аппарат был потерян при запуске, и в результате проект "Даурии" обернулся разочарованием.

Как отмечает специалист РААКС, в настоящий момент участники рынка столкнулись с проблемой существенного переизбытка емкости, поэтому о каком-либо росте инвестиционных вложений говорить не приходится. Он добавляет, что ситуация складывается скорее наоборот: участники пытаются экстренно оптимизировать свои расходы и рассматривают любые альтернативы развития.

"В космической отрасли требуются колоссальные вложения средств, зачастую остающиеся без финансовой отдачи, - говорит Александр Шевченко. - Считаю, что с такими задачами под силу справиться только при серьезной поддержке правительства сильного государства, поэтому предлагаю МОКС искать поддержку на государственном уровне".

Руководитель ГК Altegrosky Сергей Пехтерев не припомнил аналога подобного инвестиционного фонда для российских реалий. "Здесь может быть несколько причин, начиная от того, что сейчас развитие спутниковых коммуникаций в России просто не требует такого объема вложений со стороны частных структур - все последние крупные инвестиции объемом более \$3 млн - это, как правило, проекты спутниковых операторов ГП КС, ГКС или Eutelsat, а для них найти \$2-3 млн при стоимости одного ИСЗ (искусственного спутника Земли - *Прим. ComNews*) с учетом запуска в \$100-150 млн - не проблема", - замечает Сергей Пехтерев.

Совсем другая ситуация может быть в странах третьего мира, рассуждает руководитель ГК Altegrosky. У них сложнее с финансовыми ресурсами, поэтому "Интерспутник" может предоставить государству или национальному телекому не только емкость на одном из арендуемых им ИСЗ, но и свои технологические знания и финансы на создание инфраструктуры связи для начала предоставления услуг. "Суммы в \$1-3 млн вполне достаточно для создания проекта под ключ в области VSAT-сетей", - говорит Сергей Пехтерев.

Идея создания инвестиционного фонда возникла у "Интерспутника" не только по причине поиска новых точек роста, но и благодаря финансовым возможностям. Как сообщил в докладе на 46-й сессии Совета и 21-й сессии Эксплуатационного комитета генеральный директор МОКС Вадим Белов, в 2017 г. консолидированная прибыль организации достигла максимального значения за всю историю, составив почти \$5,5 млн (это 146,5% от плана 2017 г.). Доходы "Интерспутника", с учетом финансовых показателей "Исателя", в 2017 г. составили без малого \$82,5 млн (в 2016 г. - \$82,9 млн) - это весьма значительная сумма, если учесть, что МОКС не владеет ни одним спутником. Для сравнения, по итогам 2017 г. доход израильской компании Spacem - оператора спутниковой группировки AMOS, насчитывающей три космических аппарата, составил \$70,8 млн. У гонконгской компании AsiaSat, с группировкой из шести спутников, выручка в 2017 г. немного превысила \$172 млн.

"Финансовые результаты "Интерспутника" за 2017 г. позволяют продолжить увеличение размера собственного капитала и фондов, - заявил Вадим Белов. - Кроме того, достигнутая финансовая устойчивость позволила нашей организации предложить новую программу развития, нацеленную на инвестирование собственных средств в инновационные телеком-проекты в странах - членах МОКС".

Назначена врио главы Росморречфлота

Замглавы Федерального агентства морского и речного транспорта Надежда Жихарева назначена временно исполняющей обязанности руководителя Росморречфлота. В качестве заместителя она координировала деятельность, в том числе, управления морских портов и развития инфраструктуры.

Напомним, 15 июня замминистра транспорта, глава Росморречфлота Виктор Олерский написал заявление об уходе. Претендентами на освободившееся место называли заместителей главы Росморречфлота Виктора Вовка и Александра Пошивая, а также заместителя гендиректора «Совкомфлота» Игоря Тонковидова.

Speedcast и Kymeta разрабатывают новые предложения для рынка мобильной спутниковой связи

Компания Speedcast в сотрудничестве с производителем плоских антенн Kymeta продолжает заниматься разработкой новой продукции и услуг с использованием терминала Kymeta KuWay. В соответствии с новым соглашением о партнерстве продукция Kymeta будет интегрирована в систему Speedcast Atlas.

Терминал Kymeta KuWay оснащен электронно-управляемой Ku диапазонной плоской антенной, что облегчает установку оборудования на морских судах и автомобилях.

Израильская Gilat получила \$153.6 млн на организацию основных каналов связи на территории Перу

Инвестиционный фонд Fondo de Inversion en Telecomunicaciones (принадлежит правительству Перу) объявил о выделении \$153.6 млн израильскому производителю наземного оборудования Gilat. По замыслу государственной организации это финансирование позволит реализовать два проекта по организации инфраструктуры связи в двух регионах страны. По условиям контракта израильская компания в 18 месячный срок осуществит строительство оптической сети, организует и построит беспроводные сети в интересах конечных потребителей. По результатам этой активности доступ в интернет получают около 632 государственных школ, медицинские центры и другие социально значимые учреждения в 349 удаленных деревнях. По условиям контракта Gilat будет в течении 10-и лет управлять созданной инфраструктурой, что позволит ей получить дополнительную прибыль.

Компания Eutelsat заключила новый контракт

Vambu Wireless подписала многолетнее соглашение с оператором спутниковой связи Eutelsat. Предметом сделки является аренда емкости на космическом аппарате Eutelsat 172В. Целевым регионом использования спутниковой емкости объявлена территория 6000 необитаемых филиппинских островов между которыми курсируют суда. Также компания будет использовать геостационарный Ku-диапазонный ресурс в интересах предоставления услуг телевидения и организации каналов связи в интересах решения социально-экономических проблем.

Компания Inmarsat заключила контракт с Addvalue

Компания Inmarsat подписала соглашение с производителем оборудования Addvalue о совместных работах в области обеспечения услугами связи операторов малых низкоорбитальных аппаратов. Техническим результатом этого мероприятия должно будет стать создание и развитием полезных нагрузок предназначенных для организации межспутниковой связи. Новое оборудование планируется предлагать операторам КА массой до 50 кг, которое будет передавать данные посредством возможностей орбитальной группировки Inmarsat.

Eutelsat объявил о своем интересе к покупке компании Inmarsat

Европейский оператор спутниковой связи Eutelsat начал рассматривать вопросы, связанные с покупкой великобританской Inmarsat. При этом в компании отдельно отметили, что ее руководство еще не приняло окончательного решения и не гарантирует появление конкретного предложения. После появления этих сообщений рыночная стоимость акций компании Inmarsat выросла на 6,6%, что свидетельствует о том, что она оценивается биржевыми игроками в \$3,9 млрд. В то же самое время акции Eutelsat упали на 8,4%, что привело к падению стоимости этой компании до \$4,4 млрд. В самой Eutelsat уже подтвердили рассмотрение возможности покупки, однако не стали ее

гарантировать. Ранее Inmarsat планировала купить EchoStar, но тогда акционеры Inmarsat отклонили это предложение.

Inmarsat обнародовала новые данные о влиянии связи на авиaperезовки

Обеспеченные авиасвязью самолеты могут ежегодно сэкономить для авиа отрасли около 14.9 млрд. долл. Кроме этого, согласно исследованию Inmarsat, это также приведет к сокращению выбросов CO₂ на 21.3 млн. тонн (в своем сообщении компания ссылается на данные проведенных совместно с Лондонской школы экономики и политических наук исследований). Относительно текущих результатов в компании также подчеркнули, что, исходя из текущего уровня оснащенности самолетов системами спутниковой связи, этот показатель составил около 1 процента от общего объема расходов авиакомпаний (\$764 млрд.), однако в показателе прибыли (\$38.4 млрд) это составляет уже внушительные 20 процентов.

Inmarsat и KDDI подписали соглашение

Компания Inmarsat и японский телекоммуникационный гигант KDDI подписали соглашение о совместном продвижении на японском рынке услуги Fleet Xpress. В результате подписания договора японская компания будет иметь право с 1 июля предлагать своим потребителям полный перечень услуг под ключ, включая и опции, связанные с выбором антенных систем. К основной причине, которая привела к заключению соглашения стороны отнесли выдачу японским Министерством информации и коммуникаций лицензии на использование Ka диапазонной системы Global Xpress.

Компания Marlink решила опередить рынок

Сервисная компания объявила о том, что она увеличила свои возможности по предоставлению услуг спутниковой связи на территории Индийского океана и вокруг Фолклендских островов. При этом, особый акцент компания сделала на обеспечении высокоскоростного доступа коммерческим рыболовным судам посредством VSAT терминалов. В качестве одной из причин, побудивших компанию расширить свои возможности вокруг Фолклендских островов, был назван прогнозируемый всплеск спроса, поскольку все больше компаний ищут новые рыболовные угодья.

Компания Iridium объявила о расширении партнерской сети

Компания Iridium объявила о том, что COMSAT, Gilat Telecom, Globecom, MetOcean Telematics, NSSLGlobal, Trace Systems и Wireless Innovation официально добавлены в качестве поставщиков услуг Iridium Certus. В рамках совместной работы потребителям будут предоставляться полный набор услуг, который будет основан на возможностях орбитальной группировки Iridium Next и терминалов Thales MissionLINK. С добавлением новых партнеров общее число поставщиков услуг достигнет 20. Услуга Iridium Certus включает такие функции, как высококачественные голосовые вызовы и передача IP данных с низкой задержкой, скорость отправки данных составляет от 352 Кбит/с до 704 Кбит/с и будет зависеть от установленной на устройстве прошивки. В совокупности по мнению Iridium это обеспечивает самую быструю надежную широкополосную L-диапазонную связь на рынке.

Компания SpaceX подтвердила дату пуска

Компания SpaceX подтвердила, что седьмая миссия Iridium Next намечена на 20 июля. Местом пуска объявлена база ВВС США Ванденберг (Калифорния). В ходе выведения на НОО будут выведены очередные 10 КА Iridium Next. Все аппараты будут развернуты в орбитальной плоскости номер пять и они начнут работать по целевому назначению после этапа тестирования.

SES и Intelsat запросили отложить решение вопросов относительно будущего С-диапазона

Операторы спутниковой связи SES и Intelsat запросили U.S. Federal Communications Commission (FCC) расширить для своих клиентов сроки регистрации С-диапазонных антенн. В основном это было продиктовано тем, что в условиях сложности процедуры многие из потребителей просто не успевают уложиться в срок. Итогом этого вполне вероятно может стать то, что регулятор так и не сможет получить необходимую статистику, а, следовательно, принятое им решение может оказаться неверным. В качестве альтернативы текущему процессу регистрации компании предложили выдать разрешение на право подавать групповые запросы вместо одного запроса на одну антенну. В качестве преимущества последнего подхода в компаниях также обозначили общее снижение финансовой нагрузки на потребителей за счет уменьшения выплат за регистрацию (сейчас составляет 435 долл. за заявку). В обоснования необходимости принятия подобного решения в компании Intelsat привели пример согласно которому один их клиент с 3700 нелицензированными антеннами вынужден будет не только подать соответствующее число заявок, но и заплатить более 1.6 млн. долл.

Компания Thales заключила новые контракты

Канадское правительство заключило с компанией Thales контракт на поставку двух станций MEOLUT Next и связанных с ними сервисных услуг. Первоначальный срок контракта составляет пять лет, однако он может быть опционально продлен еще на такой же срок. Предполагается, что эта закупка позволит Канаде продолжить выполнение своих обязательств в рамках международной системы КОСПАС-САРСАТ. При этом, возможности системы MEOLUT позволят стране обеспечивать получение сигналов о бедствии в радиусе около 5000 км. В качестве примера, демонстрирующего возможности своей системы, в компании Thales привели события 2 июля 2017 года, когда в 70 километрах от побережья Сардинии на 12-метровом паруснике с тремя людьми на борту отказали рулевое управление и двигательная установка. При этом, возможности УКВ станции не позволяли команде связаться с береговой охраной. В этих условиях моряки быстро поняли, что находятся в критической ситуации поскольку в точке инцидента волны достигали высоту более четырех метров, а ветер дул со скоростью до 40 узлов. В этих условиях система MEOLUT Next получила и обработала сигнал менее чем за пять минут, обеспечив точное определение координат. К отличительным особенностям своей системы MEOLUT Next в Thales отнесли то, что она не использует большие параболические антенны, а основывается на шести метровой фазированной антенной решетке, что позволяет аварийным службам получать сигналы о бедствии с около 30 аппаратов системы КОСПАС-САРСАТ. Также к преимуществам использования своей системы в Thales отнесли и то, что за счет общего снижения количества движущихся механических частей общая надежность подобной конструкции является выше, а стоимость владения ниже. Также компания обнародовала данные о том, что система MEOLUT Next будет поставлена и установлена на территории Lomé (Того). В качестве космического сегмента, с которым будет работать поставляемое изделие выбраны КА ОГ Galileo.