

Снова поползли слухи, что пришло время слияния Inmarsat и Avanti

Источник: *Satellite Finance*

Обозреватели говорят, что приобретение британского спутникового оператора Inmarsat (LON:ISAT) может быть отчасти обусловлено оценкой стоимости компании.

Avanti Communications (LON: AVN), еще один британский оператор, предоставляющий услуги связи на базе спутниковых систем широкополосного доступа, который давно рассматривается в качестве объекта поглощения, находится в параллельной ситуации – по-видимому, звезды сошлись в пользу такого поглощения.

Операторы не смогли прокомментировать эти предположения.

Вопрос заключается в том, договорится ли потенциальный покупатель с Avanti, поскольку с середины декабря его акции подскочили на 53% и сегодня днем продавались по 0,0973 фунтов стерлингов (0,13 долларов США). Как мы понимаем, ни Avanti, ни Inmarsat не вступили в процесс продажи официально.

Почему сейчас подходящее время для Inmarsat?

Возможно, Inmarsat созрел для поглощения, отчасти потому, что сейчас отношение EBITDA к стоимости предприятия – критерий, за которым пристально следят специалисты в сфере слияний и поглощений, – самый низкий почти за 10 лет, как утверждает аналитик Уилтон Фрай из Королевского банка Шотландии.

Аналитические данные свидетельствуют, что показатель EV/EBITDA компании Inmarsat колеблется от 5,8 до 6,9, при том что в течение последних 13 лет или около того он в среднем составлял 12,9. Параллельно с этим, начиная с июня, на сегодняшний день акции Inmarsat упали в стоимости почти на 39% до 5,21 фунтов стерлингов (7,19 долларов США).

(млн долл. США)	Услуги связи для судов, 3-й кв. 2017 г.	Услуги связи для госсектора, 3-й кв. 2017 г.	Услуги связи для авиации, 3-й кв. 2017 г.	Услуги связи для предприятий, 3-й кв. 2017 г.	Основные услуги, 3 кв. 2017 г.	Итого, 3-й кв. 2017 г.	Итого, 3-й кв. 2016 г.
Прибыль							
Операции, приносящие основной доход	142,7	88,4	53,9	38,2	3,2	326,4	306,4
Прибыль Ligado	–	–	–	–	31,9	31,9	35,5
Совокупная прибыль	142,7	88,4	53,9	38,2	35,1	358,3	341,9
Прямые затраты	(20,5)	(12,4)	(9,3)	(7,4)	(1,7)	(51,3)	(41,6)
Валовая прибыль	122,2	76,0	44,6	30,8	33,4	307,0	300,3
Косвенные расходы	(9,1)	(11,4)	(19,4)	(4,2)	(71,6)	(115,7)	(95,7)
ЕБИТДА	113,1	64,6	25,2	26,6	(38,2)	191,3	204,6
Рентабельность по ЕБИТДА %	79,3 %	73,1 %	46,8 %	69,6 %		53,4 %	59,8 %
Капитальные расходы	10,9	2,5	27,4	0,1	56,3	97,2	99,9

Результаты Inmarsat

Показатель EBITDA падает на фоне убытков, которые несет Inmarsat в ходе деятельности по обеспечению бортовой связи, говорит Фрай и добавляет, что такие убытки могут обернуться прибылью в течение пяти лет.

В 3-м квартале 2017 года прибыль по EBITDA компании Inmarsat составила 191,3 млн долларов США, что на 6,5% ниже, чем за тот же период 2016 года, при этом в действительности компания отчасти связывает это снижение с инвестициями в бортовую связь. Согласно Inmarsat, косвенные расходы в этом квартале выросли на 20 млн долларов США и отражают увеличение инвестиций на 8,6 млн долларов США, вложенных в этом же квартале в бортовую связь, а также другие направления деятельности.

Инвестиции в бортовую связь приносят свои плоды, поскольку в авиационной сфере, к которой относится это направление деятельности, прибыль в 3-м квартале выросла на 50% до 53,9 млн долларов США по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Бортовая связь представляет интерес, поскольку группа Deutsche Lufthansa, JetConneX, Air Asia и прочие авиакомпании выбирают высококачественные услуги GX Inmarsat, который обеспечивает глобальную высокоскоростную широкополосную связь в Ka-диапазоне.

По словам Фрая, в перспективе направление Inmarsat по обеспечению услуг связи для судов будет представлять собой ключевой элемент, который составит основу для роста.

Прибыль за 3-й квартал в размере 142,7 млн долларов США не изменилась по сравнению с предыдущим годом, но возросла на 26% со 2-го квартала. Прибыль Inmarsat от основной системы связи FleetBroadband в L-диапазоне снизилась на 6,8% до 86,6 млн долларов США по сравнению с 2016 годом, но пользователи переходят на высококачественные продукты Inmarsat Fleet Xpress (FX). В действительности, большой портфель заявок на установки FX – около 10 000 единиц – компенсируют такое снижение прибыли от FleetBroadband.

Еще одним фактором, способствующим привлекательности Inmarsat, является то, что его план запусков «сравнительно безрисковый», как утверждает Фрай.

И наконец, руководство и «некоторые» члены правления приобрели акции компании, отметил Фрай, а председатель правления Эндрю Сукавати и генеральный директор Руперт Пирс купили акций приблизительно на 100 тыс. фунтов стерлингов (138 тыс. долл. США) каждый.

Несколько сопоставимых сделок

В последние годы состоялось не так много сделок среди спутниковых операторов, как сообщает эксперт из отраслевого банка. Опираясь на данные по ним, можно составить сравнительную оценку для Inmarsat.

По словам специалиста, в июле 2013 года французская компания Eutelsat Communications (EPA:ETL) приобрела мексиканский аналог Satelites Mexicanos за 1,14 млрд долларов США. Ранее в том же году Arabsat из Саудовской Аравии совершил покупку греческого спутникового оператора Hellas Sat за 208 млн евро (255,1 млн долларов США).

По мнению эксперта, Inmarsat может получить 10-кратную прибыль по EBITDA. Исходя из годового показателя EBITDA в размере 763 млн долларов США, компания могла бы запросить цену приблизительно 7,6 млрд. долларов США.

Потенциальные покупатели

В ноябре SatelliteFinance со ссылкой на Королевский банк Канады сообщил о том, что Inmarsat может стать объектом поглощения. По сведениям банка, отличную пару

компания может составить американский спутниковый оператор EchoStar (NASDAQ:SAT) или оператор CHTB Dish Network (NASDAQ:DISH).

И почти год назад SatelliteFinance со ссылкой на эксперта из отраслевого банка сообщил, что EchoStar потенциально может выйти на рынок для заключения сделок приобретения, отчасти благодаря значительному резерву наличности, созданному компанией. В последнем балансе у компании числилось 2,8 млрд. долларов США, что на 2,57 млрд. долларов США больше, чем на конец 2016 года.

Кроме них, хорошую пару может составить американский оператор ViaSat (NASDAQ:VSAT), отметил эксперт по поводу этого доклада, хотя вероятность альянса этих двух компаний мала.

С другой стороны, обе компании предоставляют услуги бортовой связи, и ViaSat уже озвучивал намерение быть ближе к клиентам. Однако этой сделке может воспрепятствовать культура двух компаний.

Ни одна из трех компаний не предоставила своих комментариев по поводу указанного доклада.

У компаний с частным капиталом есть опыт в спутниковой сфере, сказал Фрай, отметив, что высокая рентабельность по EBITDA и денежные потоки относятся к числу факторов, делающих эту отрасль привлекательной для инвестиций. И действительно, частная инвестиционная компания Permira инвестировала в Inmarsat, а также в других операторов.

Permira может снова обратить внимание на Inmarsat, сообщил эксперт, который также выдвинул предположение относительно Madison Dearborn Partners. Скорее всего, эти фирмы будут рассматривать Inmarsat исключительно ради финансовой выгоды, а не по стратегическим соображениям, в отличие от спутниковых операторов.

Издержки Avanti в связи с обесценением

Что касается оператора ФСС Avanti, то он зафиксировал убытки в размере 53,3 млн долларов США от обесценения семилетнего космического аппарата Nylas-1 и 60,8 млн долларов США от обесценения пятилетнего Nylas-2.

По мнению оператора, виной тому стали спад цен на емкость и предельный срок эксплуатации активов, что ограничивает их конкурентоспособность и стоимость. В совокупности эти суммы составляют до 114,1 млн долларов США.

Компания сообщила о прибыли в размере 56,6 млн долларов США за 2017 финансовый год, закончившийся 30 июня, что почти на треть меньше, чем в 2016 году – 82,8 млн долларов США.

Задолженность Avanti составляет 926,5 млн долларов США, тогда как в середине 2017 года ее размер бы равен 788,5 млн долларов США.

По словам эксперта, Avanti «вечно» является предметом продажи, поскольку нынешние собственники являются держателями долговых обязательств. В 2016 году оператор надеялся сократить долю заемного капитала путем поглощения компанией Jefferies, но предложенная цена оказалась слишком низкой. Вместо этого спутниковый оператор предпочел план реструктуризации, в рамках которого держателям облигаций было предоставлено большее количество акций.

Компания в итоге будет продана, но не в течение ближайших двух месяцев, отметил

эксперт. Arabsat может прекрасно подходить для этой цели отчасти потому, что этот арабский оператор присутствует на рынке услуг ФСС и намерен выйти на всемирный рынок.

В июне Avanti заключил договор с HPS Investment Partners о выделении кредитной линии первой очереди в размере 100 млн долларов США.

Новые участники спутниковой отрасли в 2017 году, от Африки до Азии

Несмотря на жесткую рыночную ситуацию с точки зрения прибыли, 2017 год ознаменовался рядом важных событий для всемирной космической индустрии.

В марте компания SpaceX впервые успешно запустила и вернула на Землю проверенный в полете разгонный блок первой ступени; в феврале ракета-носитель PSLV Индийской организации космических исследований побила рекорд по наибольшему числу одновременно запущенных спутников, которое в этом случае составило 104; а в июне компания Arianespace запустила наибольшую в истории полезную нагрузку на геосинхронную переходную орбиту (ГПО), подняв совокупный вес (9969 кг), состоящий из спутников ViaSat 2 и Eutelsat 172B.

Но 2017 год был отмечен и не столь крупными победами. Ряд стран и университетов, которые в прошлом имели ничем не примечательные космические программы или не имели их вообще, приняли на себя огромные риски, чтобы запустить на орбиту некоторые из своих первых спутников. Приведем краткий обзор новейших пополнений в спутниковой отрасли в этом году, а также других участников, объявивших о своих планах по установке на орбите своего оборудования в ближайшее время.

Гана

Япония и Гана в этом году создали неожиданное партнерство, чтобы помочь запустить на орбиту первый для африканской страны спутник – кубсат для оптического удаленного зондирования под названием GhanaSat 1. Для разработки спутника в рамках спутникового проекта Joint Global Multi Nation Birds Технологического института Кьюсю потребовалась команда из трех студентов All Nations, два года работы и 500 000 долларов США.

Поскольку правительство Ганы не оказывало какой-либо официальной поддержки проекта, Японское агентство аэрокосмических исследований (JAXA) внесло большой вклад в подготовку и предоставило средства, необходимые для выведения спутника на орбиту. Хотя президент Ганы все же поздравил команду с успешным запуском, нежелание правительства инвестировать в космос отражает отношение, характерное и для других африканских стран, которые не спешат создавать более масштабное Африканское космическое агентство.

Марокко

В ноябре компания Arianespace запустила для Марокко Mohammed 6A — разведывательный спутник высокого разрешения, который, по заявлениям марокканских властей, будет использоваться исключительно для гражданских целей. Тем не менее, по информации новостного агентства France 24, соседи Марокко обеспокоены возможностью применения спутника в военных целях.

В следующем году Марокко планирует вывести на орбиту следующий спутник для

завершения системы, которая после введения в эксплуатацию сможет снимать 500 фотографий в день с разрешением 70 см. Благодаря таким возможностям наблюдения Марокко намного опережает своих соседей по континенту, никто из которых пока не запустил столь мощные спутники.

Тайвань

Хотя Тайвань прежде запускал спутники, аппарат Formosat 5, запущенный SpaceX в августе, является первым спутником, который страна спроектировала и создала самостоятельно. Тайваньская национальная космическая организация (NSPO) создала спутник в рамках разработки отечественного программного обеспечения для бортового электронного оборудования, которое также может использоваться для будущих миссий.

Спутник летает по солнечно-синхронной орбите (ССО) и несет плазменный датчик для проведения научных измерений ионосферы Земли. Работа над Formosat 5 началась более десятилетия назад, но в связи с несколькими отсроченными запусками, включая снятие с эксплуатации ракеты-носителя Falcon 1е компанией SpaceX и последующий взрыв ракеты-носителя Falcon 9, которая должна была доставить груз на Международную космическую станцию (МКС), запуск спутника был отложен до этого года.

Бангладеш

Согласно бангладешской газете The Daily Star, запуск первого спутника страны, Bangabandhu 1, был перенесен с этого месяца на март 2018 года. Когда спутник, наконец, достигнет орбиты, бангладешская комиссия по регулированию телекоммуникаций (BTRC) намеревается использовать его для сокращения цифрового неравенства в стране, чтобы расширить услуги широкополосной и широкоэмитательной передачи в сельских регионах и обеспечить недостающие мощности в прочих регионах. Спутник, оснащенный 26 транспондерами Ku-диапазона и 14 транспондерами C-диапазона, будет охватывать Бангладеш и его территориальные воды в Бенгальском заливе, а также Индию, Непал, Бутан, Шри-Ланку, Филиппины и Индонезию.

Правительство Бангладеш также надеется предоставлять в аренду свободные транспондеры, установленные на спутнике, и получить доход приблизительно 1 млрд. долларов США в течение его срока службы.

Гватемала

Группа студентов из Университета Валье-де-Гватемала обеспечила себе место во втором раунде программы KiboCube Управления ООН вопросам космического пространства и Японского агентства аэрокосмических исследований (JAXA). По словам Луиса Зеа и Виктора Айерди, координаторов проекта, гватемальский кубсат выведет на орбиту оборудование для контроля концентрации вредного цветения водорослей на внутренних водоемах.

После запуска в 2019 году JAXA будет использовать спутник от модуля Kibo на МКС.

«Миссией этого проекта является проектирование, разработка и управление спутником класса «кубсат» для испытания прототипа многоспектрального датчика и тем самым – открытие области космической науки и техники в Гватемале. Проект также поможет нам в развитии человеческого капитала нашей страны и даст возможность самостоятельно получать данные дистанционного зондирования для управления природными ресурсами и будет использоваться для других мирных целей», – утверждают Зеа и Айерди в

совместном заявлении.

Мьянма

Власти Мьянмы планируют запустить отечественный спутник под названием MyanmarSat 2 для сокращения зависимости страны от мощностей, принадлежащих другим государствам, сообщила правительственная газета The Global New Light of Myanmar. На совещании членов правительства в октябре вице-президент Мьянмы У Минт Све сообщил, что запуск спутника ожидается в июне 2019 года.

MyanmarSat 2, на котором будет установлено шесть транспондеров С-диапазона и шесть транспондеров Ku-диапазона, обойдется стране в 155,7 млн. долларов США. Государственная почтовая и телекоммуникационная сеть Мьянмы уже подала заявку на аренду мощности, установленной на спутнике. По словам У Минт Све, MyanmarSat 2 будет находиться в совместной собственности с партнером, имя которого не разглашается, до истечения срока действия договора аренды на MyanmarSat 1.

Будем на связи

Источник: Российская газета

Правительство направит в этом году 12,5 миллиарда рублей для дальнейшего расширения услуг связи по стране, особенно в ее труднодоступных районах.

Кабмин выделит 12,5 миллиарда рублей на устранение цифрового неравенства

Правительство направит в этом году 12,5 миллиарда рублей для дальнейшего расширения услуг связи по стране, особенно в ее труднодоступных районах.

Развитие услуг связи обсуждали в пятницу на совещании у премьер-министра Дмитрия Медведева. До сих пор для России остается актуальной проблема так называемого цифрового неравенства между регионами и территориями. За последние три года из средств резерва универсального обслуживания, куда операторы отчисляют часть своих доходов, современной связью обеспечили более 5 тысяч населенных пунктов. «Работа должна быть продолжена, особенно в труднодоступных и приграничных районах, - подчеркнул председатель правительства. - В этом году на эти цели в бюджете предусмотрено 12,5 миллиарда рублей».

Продолжается подключение к широкополосному Интернету государственных и муниципальных организаций. В 2017 году понадобилось 2 миллиарда рублей, чтобы создать 3 тысячи точек подключения. «До конца года предстоит создать еще существенно больше, - указал премьер. - Все это позволит использовать возможности телемедицины, а стало быть, предоставить людям более современное и эффективное лечение, причем вне зависимости от того, где находится пациент, где находится больница. Это, конечно, очень важно с учетом масштабов нашего государства».

Закрывая пробелы в карте покрытия страны современной связью, правительство не забывает, что время не стоит на месте. Процессы цифровизации экономики непосредственно коснулись и этой отрасли.

В ближайшие несколько лет предстоит сделать новый шаг в сфере мобильной связи, поскольку весь мир находится на пороге внедрения сетей пятого поколения (5G). В следующем году ожидается утверждение радиочастот и международных стандартов. «В России некоторые компании также пытаются тестировать эту технологию. К 2020 году, по всей вероятности, картина будет уже абсолютно ясной. Значит, нужно задуматься уже

сегодня о частотном диапазоне, который предстоит выделить для запуска сетей пятого поколения», - сказал Дмитрий Медведев.

«В целом в успехе цифровизации, безусловно, заинтересованы и государство, и бизнес, а в конечном счете от успехов нашей цифровой программы выиграют люди, граждане нашего государства. Поэтому мы будем действовать последовательно, решения должны быть гибкими», - заключил премьер.

МЕЖДУ ТЕМ

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал распоряжение о проведении в 2018 году пробной переписи населения. Пробная перепись пройдет с 1 по 31 октября 2018 года, охват населения составит около 550 тыс. человек на 10 территориях. В эту «десятку» вошли Эльбрусский район Кабардино-Балкарии, муниципальный район «Хангаласский улус» в Якутии, Алеутский район Камчатского края, городской округ Минусинск Красноярского края, Нижнеудинский и Катангский районы Иркутской области, Великий Новгород, поселок городского типа Южно-Курильск муниципального образования «Южно-Курильский городской округ» Сахалинской области, район Свиблово Северо-Восточного административного округа Москвы, муниципальный округ Княжево в Санкт-Петербурге.

Пробные мероприятия станут одним из этапов подготовки к Всероссийской переписи населения 2020 года, в рамках которых проведут отработку программно-методологических, организационных и технологических нюансов по сбору информации

Полная удача: на космодроме Восточный прошел третий запуск

РИА Новости

Третий запуск с нового космодрома Восточный завершился удачей: все 11 спутников, запущенные на ракете-носителе «Союз-2.1а», выведены на расчетные орбиты.

Первый исторический пуск ракеты-носителя «Союз-2.1а» с космодрома «Восточный» с тремя спутниками был успешно произведен 28 апреля 2016 года. Второй пуск, произведенный 28 ноября 2017 года, оказался неудачным: ракета «Союз-2.1б» стартовала штатно, но 19 спутников, доставляемых разгонным блоком «Фрегат», не вышли на целевую орбиту.

Ракета «Союз-2.1а» стартовала в 5.07 мск. Космическая часть - разгонный блок «Фрегат» с двумя спутниками дистанционного зондирования Земли «Канопус-В» и попутной нагрузкой из 9 иностранных малых аппаратов - отделилась от третьей ступени «Союза» в 05.16. «Канопусы» были выведены на солнечно-синхронную (то есть спутники проходят над одной и той же точкой Земли в одно и то же время) орбиту высотой примерно 510 километров в 6.12 мск.

Отделение четырех спутников S-Net произошло в 7.33, а в промежутке между 7.37 и 7.50 мск разгонный блок вывел на орбиты четыре аппарата Lemur и один D-Star One.

Назначение аппаратов

Спутники «Канопус-В» предназначены для мониторинга техногенных и природных чрезвычайных ситуаций, в том числе стихийных гидрометеорологических явлений, ледовой обстановки, крупных выбросов загрязняющих веществ в природу (например, при добыче угля открытым способом), мониторинга сельскохозяйственной деятельности, природных (в том числе водных и прибрежных) ресурсов и землепользования.

Американские спутники LEMUR будут наблюдать за движением морских судов, делать прогнозы погоды на базе радиозатменных измерений сигналов GPS (GPS-RO), а также следить за воздушными судами в мирных целях.

S-Net - система из четырех спутников, разработанная Берлинским техническим университетом. С помощью четырех наноаппаратов планируется отработать технологию автономного взаимодействия спутников друг с другом на орбите. Примерно для тех же целей будет служить и группировка спутников D-Star. Изначально планировалось, что в ней также будет четыре аппарата, однако первый из них был потерян в результате аварии после второго пуска с космодрома Восточный 28 ноября 2017 года.

Еще два пуска с Восточного до конца года

Запуски с космодрома Восточный в 2018 году пройдут в октябре-ноябре, сообщила журналистам глава Центра эксплуатации наземной космической инфраструктуры (ЦЭНКИ) Рано Джураева.

«Уже летом мы начнем подготовку к пуску еще двух космических аппаратов, которые планируются на октябрь-ноябрь этого года», - сказала она. На орбиту должны будут быть выведены спутники «Метеор-М» №2-2 и «Канопус-В» №5 и №6. Кроме того, в 2019 году Роскосмос планирует увеличение объема загрузки космодрома, благодаря коммерческим пускам, присоединению программы OneWeb и других коммерческих операторов.

Сверхтяж на Восточном

Президент России Владимир Путин дал «зеленый свет» созданию новой российской ракеты-носителя сверхтяжелого класса, эскизный проект стартового комплекса разработают до конца следующего года, сообщил журналистам в четверг глава «Роскосмоса» Игорь Комаров.

«Сверхтяж» предполагается использовать для лунных и марсианских миссий.

«Что касается ракеты-носителя сверхтяжелого класса, то есть одна приятная новость - на этой неделе был подписан указ президента РФ о том, что на космодроме Восточный будут создавать космический ракетный комплекс сверхтяжелого класса. Определены три этапа. На первом этапе, в 2018-2019 годах, должен быть сделан эскизный проект», - сказал он.

Комаров добавил, что с конца 2019 года Роскосмос должен будет сформировать подпрограмму, которую внесут в Федеральную космическую программу 2016-2025 годов. «До 2028 года здесь (на Восточном) будет создан комплекс и наземная инфраструктура, и одновременно будет разработана ракета-носитель сверхтяжелого класса», - добавил глава «Роскосмоса».

Как сообщалось, Россия предполагает задействовать новую ракету-носитель сверхтяжелого класса для вывода на орбиту международной окололунной станции Deep Space Gateway. Летные испытания новой сверхтяжелой ракеты-носителя, по плану, должны начаться к 2027 году.

Однако казус ситуации донныне был в том, что создание «сверхтяжа» в Федеральную космическую программу пока не включено. Не исключалось, что в связи с этим ее могут пересмотреть, и теперь, с подписанием соответствующего указа президента России, формальности должны быть решены.

По данным портала госзакупок, новый стартовый комплекс на космодроме Восточный

будет создан в универсальном исполнении и позволит проводить запуски как ракет-носителей среднего класса, так и сверхтяжелого класса с энергетическими возможностями по выводу на низкую околоземную орбиту грузов массой более 70 тонн.

Роскосмос. Российско-китайская комиссия по сотрудничеству

Источник <http://ecoruspace.me>

7-8 февраля 2018 года в ГНЦ ФГУП «Исследовательский центр им. М.В. Келдыша» состоялось встреча представителей России и Китая по сотрудничеству двух стран в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. В рамках встречи были заслушаны доклады о состоянии и перспективах развития российских и китайских отношений в области изучения и освоения ближнего и дальнего космоса. Итогом двухдневного визита представителей КНКА и проведенных совещаний стал подписанный обеими сторонами Протокол заседания.

Китайская делегация оценила высокий уровень организации Роскосмосом мероприятий и выразила уверенность и заинтересованность в продолжении двусторонних консультаций такого формата.

Суд подтвердил отказ Роскосмосу во взыскании с ЦЭНКИ неустойки в размере 612 млн руб.

Источник <http://ecoruspace.me>

Арбитражный суд Московского округа подтвердил решение судов нижестоящих инстанций, отказавших госкорпорации "Роскосмос" в иске о взыскании с ФГУП "Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры" (ЦЭНКИ) 612 млн рублей неустойки за нарушение срока исполнения обязательства по госконтракту от 22 августа 2012 года.

Ранее к аналогичному решению пришли Арбитражный суд Москвы и Девятый арбитражный апелляционный суд.

Предметом иска является не надлежащее исполнение госконтракта на выполнение работ по обеспечению подготовки и запусков космических аппаратов "Экспресс-АМ5" и "Экспресс-АМ6". В своем решении суд отметил, что поскольку в соответствии со ст. 405 ГК РФ должник не считается просрочившим обязательство, пока обязательство не может быть исполнено вследствие просрочки кредитора, то переносы сроков пуска не являются виной ЦЭНКИ.

ГПКС вошло в "глобальную двадцатку"

источник: <http://www.comnews.ru>

ФГУП "Космическая связь" (ГПКС) впервые попало в топ-20 операторов телепортов за 2017 г. и расположилось на 16-й строчке. Такие данные приводит Всемирная ассоциация телепортов (World Teleport Association, WTA) в своем ежегодном рейтинге. Кроме того, по итогам прошлого года ГПКС впервые попало в топ-20 быстрорастущих телепортов и стало пятым оператором в этой категории. Седьмым в этом списке оказался еще один российский оператор - ОАО "Газпром космические системы" (ГКС).

Рейтинг WTA основан на исследовании темпов роста доходов и сравнении выручки телепортов и спутниковых операторов во всех регионах мира за 2017 г. В мае 2018 г. ассоциация планирует выпустить отчет "Ведущие операторы", в котором будут представлены детальные результаты исследования, на основании которого составлен рейтинг. По словам исполнительного директора WTA Роберта Белла, "конкурентное давление в спутниковой отрасли усиливается, но в то же время телепорты все больше

конкурируют и сотрудничают с дата-центрами, облачными сервис-провайдерами и телекомами. Рейтинг ведущих операторов 2018 г. отражает все эти изменения условий работы".

Согласно отчету международной ассоциации, за 2017 г., ГПКС стало единственной российской компанией, которая попала в "глобальную двадцатку" телепортов. В 2015-2016 гг. ГПКС не попадало в рейтинг WTA. Добавим, что в топ-3 операторов телепортов в 2017 г. вошли SES, Intelsat и Eutelsat.

Кроме того, по итогам прошлого года ГПКС и ГКС одновременно попали в список самых быстрорастущих телепортов. Так, в 2017 г. ГПКС стало 5-м в мире оператором телепортов по темпам роста, а ГКС занял в этом рейтинге 7-ю строчку. Согласно рейтингу WTA, в 2015 г. ГКС занял 6-ю строчку среди быстрорастущих телепортов, тогда темпы роста выручки составили 24%, а в 2016 г. оператор поднялся на одну строчку выше, до 5-й позиции, с темпом роста выручки в 21%.

"Что касается рейтинга от WTA, то ГПКС действительно впервые оказалось в списке топ-20 и fast-20. При этом ГПКС вот уже много лет регулярно участвует и присутствует в глобальных рейтингах операторов спутниковой связи - европейском от Euroconsult и американском от SpaceNews", - прокомментировали в пресс-службе спутникового оператора.

Как пояснил корреспонденту ComNews заместитель генерального директора по маркетингу и бизнес-планированию ГКС Игорь Кот, рейтинг WTA по самым быстрорастущим операторам в 2017 г. присуждается за показатель темпа роста выручки 2016 г. относительно 2015 г. "Причем учитывается вся выручка: и от прямых продаж спутникового ресурса, и от услуг, оказываемых оператором на базе этого спутникового ресурса и собственных телепортов. Так вот, этот показатель у нас составил 9%. За счет этого мы и заняли седьмое место в последнем рейтинге", - отметил он.

Игорь Кот уточнил, что общая выручка ГКС делится в следующей пропорции: 83% - от прямых продаж ресурса спутников "Ямал" (деятельность в качестве спутникового оператора), 17% - от оказания телекоммуникационных услуг (предоставление каналов связи, доступа в Интернет, трансляция телевидения и т.д.) на базе ресурса спутников "Ямал" и собственных телепортов, и сетей связи (деятельность в качестве поставщика спутниковых телекоммуникационных услуг). "Попадание в рейтинги авторитетных организаций и изданий означает признание успехов, повышает узнаваемость и укрепляет имидж компании", - резюмировал он.

"Мы рады тому, что ГПКС названо одним из пяти самых быстрорастущих телепортов в мире и будем стараться сохранить темпы своего развития в этом сегменте. В рамках выбранной бизнес-модели ГПКС как универсальный оператор предлагает своим клиентам в России и по всему миру самый широкий набор услуг спутниковой связи и вещания, в том числе и используя адаптируемые под запросы наших партнеров ресурсы современной наземной инфраструктуры предприятия", - прокомментировали корреспонденту ComNews в пресс-службе ГПКС.

Спутниковый Интернет вещей в нефтегазовой отрасли

Источник компания Стэкком

Компания СТЭККОМ приступила к выполнению нового контракта по подключению объектов инфраструктуры и специальной техники к системе глобального мониторинга. Передача М2М-данных производится через сеть спутниковой связи Iridium. Проект реализуется в интересах крупнейшей международной нефтесервисной компании. В рамках договора за 2018 год будет подключено более 1000 объектов Заказчика.

Компания Inmarsat получила новый контракт на модернизацию спутниковых систем логистической компании Campbell Shipping

Источник <http://ecoruspace.me>

Компания Inmarsat получила контракт от морской логистической компании Campbell Shipping на предмет модернизации оборудования в интересах перехода от использования услуг Xpress Link на Fleet Xpress. Согласно мнению заказчика это приобретение позволит компании:

- получить высоко-скоростной доступ в Интернет по разумным ценам;
- обеспечить связью систему управления сухогрузами компании.

Eurowings станет первым в мире лоукостером, который начнет предоставление услуг GX Aviation

Источник <http://ecoruspace.me>

Пассажиры, которые будут пользоваться возможностями лоукостера Eurowings при коротких и средних перелетах получают доступ в интернет посредством возможностей спутниковой системы GX Aviation. Как отмечает компания, доступ к услуге будет осуществляться с помощью системы WINGS Connect, а к отличительным особенностям своего предложения в компании отнесли то, что первые десять минут доступа будет предоставляться пассажирам бесплатно. На первом этапе лоукостер будет предоставлять услугу на 30 авиабортах семейства Airbus A320, а в дальнейшем расширит свое предложение на более чем 70 самолетов авиакомпании.

Inmarsat и ее партнеры закончили ключевой технологический этап разработки EAN

Источник <http://ecoruspace.me>

Inmarsat и Deutsche Telekom, совместно с их технологическим партнером в лице Нокии, закончили ключевой технологический этап в разработке Европейской авиационной сети (EAN). Отличительной особенностью EAN является то, что она является первой в мире системой авиасвязи, которая работает как посредством S диапазоновой спутниковой связи и наземной LTE сети. К настоящему времени наемный сегмент сети включает в свой состав 300 базовых станций в более чем 28 странах-членах ЕС. При помощи данной сети компании планируют начать оказание услуг авиасвязи со скоростью более 75 мбит в секунду (для борта). В Inmarsat в связи с этим специально отметили, что созданная сеть будет работать эксклюзивно в интересах авиаперевозчиков.

Компания Iridium объявляет первых провайдеров услуг на новой платформе Iridium Certus для рынка наземной подвижной спутниковой связи

Компания Iridium Communications Inc. (NASDAQ: IRDM) объявила первых поставщиков услуг Iridium Certus для услуг подвижной спутниковой связи в наземных приложениях, запланированных для коммерческой доступности в середине 2018 года. Эта группа из шести поставщиков услуг связи с подвижными объектами играет ключевую роль в продвижении Iridium Certus на рынок. Iridium Certus, поддерживаемый спутниковой группировкой Iridium® NEXT, обеспечит надежную глобальную широкополосную и высококачественную голосовую связь для сектора наземных услуг подвижной спутниковой связи.

Первоначальные поставщики услуг Iridium Certus для услуг подвижной спутниковой связи в наземных приложениях включают в себя следующие компании:

- Applied Satellite Technology Limited (AST) - www.theastgroup.com
- Arion Communication Co. Ltd - www.arionit.com
- Kaigai Communication Corporation - www.kaigaibussan.jp
- MVS USA Inc. - www.themvsgroup.com
- Network Innovations US Inc. - www.networkinv.com
- Spacenet - www.spacenet.com.mx

Согласно Iridium ее новая спутниковая услуга позволит существенно расширить зону проникновения наземных и сотовых сетей, обеспечивая предоставление услуг связи вне зависимости от положения потребителей, рельефа местности и погоды. Также в компании отметили, что эти особенности системы во многом обеспечены тем, что в качестве ее наземного сегмента используются возможности терминалов Thales MissionLink. К экономическим преимуществам использования именно его предложения оператор спутниковой связи отнес то, что создаваемая на его основе наземная инфраструктура не требует широкомасштабных капиталовложений, а используемые терминалы значительно дешевле чем у геостационарных конкурентов.

Mitsubishi представила новую антенну, которая будет ориентирована на мобильных потребителей

Источник <http://ecoruspace.me>

Mitsubishi Electric объявила о разработке новой антенны с электронным сканированием. Сканирование обеспечивается вращением отдельных элементов антенны, что обеспечивает высокоточное сканирование. В качестве целевых рынков для сбыта новой продукции компания назвала использование в составе радиолокационных систем аэропорта, систем мобильной спутниковой связи и возможно в сегменте управления БПЛА. Коммерциализация продукта назначена на 2020 год.

SES и Intelsat предложили создать консорциум

Источник <http://ecoruspace.me>

Компании SES и Intelsat предложили FCC создать консорциум операторов С диапазона, который будет включать не только операторов спутниковой связи, но и представителей компаний-операторов наземных сетей. Целью создания новой структуры будет являться согласование политики в области распределения радиодиапазона 3700-4200 МГц между спутниковыми и наземными сетями. По мнению компаний подобное решение будет распространяться только на территории США и позволит обеспечить непрерывность предоставления услуг для более чем 100 млн. домовладений на территории страны.

Viasat поставит свои продукты и услуги United Airlines.

Источник <http://ecoruspace.me>

Viasat объявила о заключении нового контракта с United Airlines на предмет организации спутниковой авиасвязи в интересах более чем 70 самолетов, включая и, как минимум, 58 самолетов серии Boeing 737MAX. В рамках контракта Viasat будет обеспечивать United не только услугами, но и поставит заказчику новые системы, которые помогут организовать доступ к вебсайтам и корпоративным виртуальным частным сетям. Также компания обеспечит потребителю доступ к своей медиатеке. В качестве космического сегмента в проекте будут задействованы возможности космических аппаратов ViaSat 1/2/3.

Услуга скоростного спутникового интернета SenSat стала доступна жителям Белгородской области

Источник: РТКОММ

РТКОММ официально представил в г. Белгороде торговую марку SenSat, разработанную для подключения услуги скоростного спутникового интернета для физических лиц и малого бизнеса. В ходе пресс-мероприятия журналисты и блогеры узнали о планах оператора по развитию услуги, актуальных тарифах и условиях подключения пользователей. Кроме того, представители РТКОММа раскрыли подробности о выборе названия для торговой марки, ее целевой аудитории и методах продвижения на рынке.

Начальник отдела по работе с массовым сегментом группы компаний РТКОММ Илья Васильев сообщил о том, что ТМ SenSat является неологизмом, образованным от английских слов sensation (сенсация) и satellite (спутник): «Слитно эти слова расположены для того, чтобы вызывать ассоциацию с сенсацией и технологическим прорывом, которым является способ предоставления услуги доступа в интернет с помощью спутникового Ка-диапазона, фактически перевернув представление о скорости и доступности спутникового интернета. Слово «спутник» в ТМ SenSat тоже обыгрывается и имеет двойной смысл – одновременно «спутник жизни» и космический аппарат».

Целевая аудитория ТМ SenSat, по словам Ильи Васильева – активное взрослое платежеспособное население частной загородной и пригородной жилой застройки, где нет развитой оптической инфраструктуры: «Труднодоступных и просто удаленных регионов, не охваченных сотовыми сетями связи в нашей стране еще много, оптоволокно есть не везде. В то же время и там наблюдается устойчивый рост застройки как индивидуальным, так и малоквартирным жильем, населенным потенциальными пользователями спутникового интернета, - прокомментировал Иван Походяев. - При этом услуга предоставления доступа в интернет с помощью спутникового Ка-диапазона еще очень мало знакома потребителям. Наша стратегия по выводу на рынок новой торговой марки SenSat в первую очередь направлена на то, чтобы охватить максимально широкие слои потенциальных клиентов и проинформировать их о новых возможностях для подключения скоростного спутникового интернета в их частном доме».

Услуга скоростного спутникового интернета в Белгородской области предоставляется под ТМ SenSat по всей территории покрытия космического аппарата «АМУ-1».

Услуга доступна для подключения всем жителям России от Калининграда до Камчатки на выгодных условиях – от 670 рублей в месяц при скорости до 45 Мбит/с. На территории Белгородской области услуги подключения скоростного спутникового интернета под ТМ SenSat осуществляет ООО «Региональные телесистемы».

ГК Altegrosky в составе жюри отраслевой премии Telesputnik Awards

Акционер ГК Altegrosky Сергей Пехтерев вошел в состав жюри первой отраслевой премии Telesputnik Awards.

Премия будет проходить в рамках деловой программы выставки «Связь-2018» (Москва) "25" апреля 2018 года.

Среди участников церемонии награждения будут представлены руководители высшего и среднего звена, решения которых способствуют развитию отрасли, внедрению новых технологий и инновационных продуктов.

Основной целью мероприятия является создание специализированной награды в области спутниковой связи, которая должна не только отличаться от существующих отраслевых премий телекоммуникационного рынка, но и выделить лидеров, достигших наиболее значимых успехов. Организатором Премии является издательство «Телеспутник». В 2018 году в фокусе внимания - рынок VSAT.

Победители Telesputnik Awards 2018 будут выбраны в шести номинациях: «Прорыв года», «Персона года», «Провайдер года», «Лучший VSAT-проект в корпоративном секторе», «Лучший социально-значимый VSAT-проект», «Самый активный дилер VSAT».

В состав жюри входят:

- Всеволод Колюбакин, редактор направления «Техника и технологии» журнала «Теле-Спутник»;
- Максим Мысев, директор департамента инфраструктурных проектов Минкомсвязи России;
- Алексей Холодов, генеральный директор «Триколор ТВ»;
- Михаил Демин, генеральный директор ООО «НТВ-Плюс»;
- Ксения Дроздова, заместитель генерального директора по развитию бизнеса ФГУП «Космическая связь»;
- Сергей Пехтерев, акционер ГК AltegroSky;
- Николай Орлов, региональный вице-президент Eutelsat S.A.;
- Валентин Анпилогов. к.т.н., заместитель генерального директора ЗАО «Висат-Тел».

Минкомсвязь России отчиталась о развитии цифрового ТВ на Дальнем Востоке

Заместитель министра связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Алексей Волин принял участие в работе Дальневосточного медиафорума. На церемонии открытия форума он рассказал о работе министерства, направленной на обеспечение приоритетного развития Дальнего Востока, и о создании инфраструктуры для развития цифрового телевидения. «В 2018 году мы завершаем наш отраслевой проект — федеральную целевую программу по цифровому телевидению. Это крупнейший проект в мире подобного рода. В стране уже построено и функционирует 5011 объектов цифрового ТВ. Первые объекты цифрового телевидения были запущены именно на Дальнем Востоке», — сказал замглавы Минкомсвязи России. Алексей Волин отметил, что в европейской части России на один объект цифрового телевидения приходится 40 тыс. человек, на Дальнем Востоке — 9 тыс. При этом на Дальнем Востоке проживает примерно 6,5 млн человек, что составляет около 5% населения России. «Обычно вышку с передатчиком не ставят, если в зоне покрытия живет менее 5 тыс. человек. Потому что дешевле каждую семью обеспечить спутниковой тарелкой. Но на Дальнем Востоке реализован иной подход. Например, на Командорских островах живет 637 человек, но там стоит ТВ-вышка и вещает цифровое ТВ. Пять станций в Хабаровском крае расположены в населенных пунктах, где нет круглосуточного электричества: электроэнергию там дают на несколько часов в день, в эти же часы осуществляется и вещание — однако объекты

цифрового ТВ там построены. Всего цифровое ТВ охватывает 97,4% населения на Дальнем Востоке», — сказал Алексей Волин. Чтобы довести охват населения Дальнего Востока цифровым телевидением до 100%, необходимо серьезно увеличить количество передающих станций. Это потребует почти 7 млрд инвестиционных вложений разово и ежегодно по 700 млн рублей, которые пойдут на оплату сигнала. Обеспечение тарелками спутникового ТВ всех семей Дальнего Востока Алексей Волин оценил в 400–450 млн руб. «Как мы решаем эту проблему? С лета 2017 года “НТВ+” и “Триколор ТВ” распространило вещание на районы Дальнего Востока. И это добрая воля операторов, потому что никакого маржинального бизнеса там нет. Сегодня любой житель Дальнего Востока в любой самой отдаленной и безлюдной его части имеет возможность смотреть ТВ. Причем, для жителей населенных пунктов, которые оказались вне зоны цифрового эфирного покрытия, будут действовать льготные программы по приобретению техники и отсутствие абонентской платы за базовый пакет из 20 каналов», — сказал замглавы Минкомсвязи России. Он также напомнил, что 9 марта 2018 года исполнится 80 лет отечественному телевидению. В этот день в 1938 году состоялась первая студийная передача. Алексей Волин рассказал также о печатных СМИ. «Для дальневосточных газет созданы особые условия. Мы знаем, что все всегда и везде жалуются на высокие тарифы на почтовую доставку подписных изданий. При этом на Дальнем Востоке тарифы “Почты России” значительно ниже реальной себестоимости: на юге — в два раза, крайнем севере — в восемь раз. По сути, издатели из европейской части России субсидируют своих дальневосточных коллег. Еще около 150 дальневосточных газет получают скидку в размере 15% на подписной тариф “Почты России”», — напомнил замглавы Минкомсвязи России.

Россия создаст в Антарктиде центр приема космической информации
Холдинг «Российские космические системы» (РКС, входит в Госкорпорацию «Роскосмос») развернет в Антарктиде новый наземный центр приема и обработки информации, поступающей со спутников дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ). Это будет первый расположенный в южном полушарии центр Единой территориально-распределенной информационной системы (ЕТРИС ДЗЗ). Его создание позволит существенно повысить оперативность доведения космической информации до потребителей. Сообщает пресс-служба ГК Роскосмос. Создаваемый в Антарктиде комплекс будет обеспечивать получение дополнительной информации с космических аппаратов ДЗЗ и передачу ее в Научный центр оперативного мониторинга Земли РКС (НЦ ОМЗ). Это позволит оперативно освободить бортовую память спутников, существенно увеличит площадь наблюдаемой поверхности Земли, суточные объемы получаемых данных и оперативность доставки информации ДЗЗ потребителям.

Inmarsat и Intellian подписали соглашение

Inmarsat и Intellian подписали соглашение относительно совместной десятилетней работы над системой FleetBroadband. По условиям соглашения Intellian будет заниматься разработкой и производством нового поколения терминалов FleetBroadband, которые смогут работать с ОГ Inmarsat-4 и Inmarsat-6 (планируется начать развертывание в 2020 году). Новое поколение терминалов будет обладать существенно меньшей стоимостью и поддерживать новые возможности. В

частности они будут способны обеспечивать потребителям значительно более высокую скорость.

Компания Иридиум прокомментировала свои долговые обязательства

В ходе общения с инвесторами руководство Iridium прокомментировала убытки 2017 года и обнародовало подробные данные о своих долгах. Согласно стенограмме общения:

1. Компания взяла в 2010 году 1,8 млрд долларов кредит через через организованную Coface сеть банков. Целью получения средств является создание 81 КА.
2. Одной из стратегий компании по погашению долгов являлось размещение на аппаратах дополнительной полезной нагрузки. В частности компания Aircon должна ей \$234 млн. размещение на спутниках оборудования, а кроме того оператор по условиям контракта должен выплачивать ей около \$20 млн. в год за предоставление услуг спутниковой связи. К настоящему времени ни один из платежей не был получен.

Компания Iridium отчиталась о своих результатах за 2017 год

Компания Iridium отчиталась о своих результатах за 2017 год. Согласно представленным данным:

1. Количество абонентов компании выросло до 969 тыс. (из них порядка 100 тыс. гос. абоненты).
2. Выручка компании составила \$448.046 млн. (в 2016 году этот показатель составлял \$433.460 млн). По сегментам этот объем распределялся как:
 - коммерческие услуги \$261.735 млн (в 2016 году этот показатель составлял \$246.822 млн). Доходы от работы на рынке IoT составляли \$74.142 млн.;
 - государственные услуги \$88.0 млн (в 2016 году этот показатель составлял \$88.00 млн);
 - оборудование \$77.119 млн (в 2016 году этот показатель составлял \$74.211 млн);
 - прочее \$21.192 млн (в 2016 году этот показатель составлял \$24.607 млн);

Компания Iridium подписала новый контракт

Компания Iridium Communications объявила о подписании соглашения с министерством обороны США. Предметом контракта является предоставление начиная с середины 2018 года военнотружущим услуги Iridium Certus. К преимуществам использования предложения от оператора в ведомстве отнесли возможность получения статистики в режиме реального времени, передачу данных и голосовых сообщений, а также возможность слежения за военнотружущими и гражданским персоналом. Согласно техническим данным, услуга Iridium Certus обладает возможностью передачи информации на скорости около 352 кбит в сек., а с учетом возможности обновления терминалов она способна предоставлять услуги связи на скорости до 704 кбит в сек.

Готовность Iridium Certus к взлету вместе с поставщиками авиационных услуг

Iridium Communications Inc. (NASDAQ:IRDM) объявила о том, что Honeywell Aerospace, SKYTRAC, Avitek и Navicom Aviation являются первыми поставщиками услуг Iridium Certus, выбранными для авиационной промышленности. В качестве

поставщиков услуг Iridium Certus каждая компания сможет предложить своим клиентам новую, лучшую в своем классе технологию широкополосной спутниковой связи. В ближайшее время Iridium Certus предложит идеальное решение для обмена сообщениями с экипажами коммерческих авиалайнеров, вертолетов и реактивных самолетов, которое обеспечит наилучшие скорости в промышленности L-диапазона. Это будет реализовано с помощью компактных экономичных антенн с таким же надежным покрытием от полюса к полюсу, которое может предоставить только сеть Iridium®.

Продукты и услуги компании Honeywell Aerospace, известного лидера в авиационной отрасли и давнего партнера Iridium, находят широкое применение практически на всех коммерческих, военных и космических летательных аппаратах. Компания Honeywell Aerospace работает над разработкой инновационных решений для повышения эффективности воздушных судов, снижения рабочей нагрузки пилотов и повышения безопасности и комфорта пассажиров.

«Iridium Certus расширит видение Honeywell для воздушных судов, находящихся на связи, обеспечивая высокую скорость передачи данных для всех типов воздушных судов, находящихся в любой точке мира»

сказал Джон Петерсон (John Peterson), старший директор Honeywell по предоставлению услуг и обеспечению связи. «Объединение возможностей новой группировки Iridium со службой обеспечения полетов GoDirect, обслуживанием связи и аналитическими программами для оптимизации позволит добиться еще большей операционной эффективности для тысяч авиационных, военных, эксплуатационных и коммерческих операторов, работающих с Honeywell».

SKYTRAC обеспечивает отслеживание динамики производительности, отчетность по ведению операций, отслеживание активов в реальном времени и осведомленность о ситуации в авиационной отрасли. SKYTRAC позволит расширить номенклатуру услуг Iridium Certus для авиационных партнеров, а также предоставить технологии для работы на своем оборудовании ISAT-200A.

«Наша задача состоит в том, чтобы обеспечить безопасность полетов и повысить эффективность благодаря модернизированной связи «воздух-земля». Благодаря своей повышенной пропускной способности, Iridium Certus позволит нам продвигать последние инновации, такие как мониторинг работоспособности и использования в режиме реального времени, предоставление экипажу информации о погодных условиях, а также высококачественные голосовые услуги. SKYTRAC гордится тем, что она выбрана в качестве одной из нескольких компаний, предлагающих услуги Iridium Certus для клиентов в авиационной промышленности», сказал президент компании SKYTRAC, Малахии Нордин (Malachi Nordine).

Китайская компания Avitek является ведущей компанией по производству авиационного оборудования, которая предоставляет услуги бортовой связи ADS-B, ACARS и Electronic Flight Bag (электронная система бортовой документации). Компания Avitek сыграла важную роль в оснащении авиалайнеров

по всему Китаю устройствами спутниковой связи Iridium, чтобы реализовать требования в отношении голосовой связи для оперативной связи авиакомпаний, выдвигаемые Управлением по делам гражданской авиации Китая. Внедрение Iridium Certus позволит Avitek расширить возможности предлагаемых решений для передачи данных, что приведет к улучшению стандартов полета и операций.

Деятельность компании Navicom Aviation из Японии направлена на обеспечение безопасной и эффективной эксплуатации самолетов. Учитывая большое количество вертолетов, которые обслуживают полицейские, пожарные подразделения и береговую охрану Японии для поддержания общественной безопасности, компания Navicom играет жизненно важную роль в обеспечении безопасности воздушных судов. Компания Navicom будет предоставлять услуги Iridium Certus в поддержку своей цели по улучшению систем поддержки полетов во всей авиационной промышленности.

Платформа Iridium Certus, реализованная спутниковой группировкой Iridium NEXT, обеспечит широкополосное вещание в авиационной отрасли, с качеством обслуживания в масштабе корпорации. Она предлагает ряд возможностей пропускной способности и обслуживания, которые позволят использовать все: от графических метеорологических отчетов, многопользовательского интернет-трафика/VPN и резервирования терминалов с очень малой апертурой (VSAT) до потоковой передачи бортовых данных, видеоконференций и, при официальном утверждении, работы систем безопасности. В антеннах Iridium Certus с высоким коэффициентом усиления (HGA) будут предусмотрены скорости передачи данных до 704 кбит/с, с дальнейшим увеличением до 1,4 Мбит/с после полного развертывания Iridium NEXT с размером антенны около 24 x 10 x 6 см. Антенны с низким коэффициентом усиления (LGA) позволят обеспечить скорость передачи данных до 176 кбит/с.

«Iridium Certus совершит переворот в авиационной связи», сказал Брайан Пембертон (Brian Pemberton), вице-президент по стратегическому планированию и менеджер по Iridium. «Iridium Certus использует неотъемлемые преимущества сети и архитектуры Iridium и объединяет их с улучшенными характеристиками группировки Iridium NEXT, чтобы переопределить лучшие в своем классе возможности обеспечения связи с воздушными судами. Iridium Certus не только удовлетворяет требованиям, предъявляемым к связи с экипажем, но и является идеальным решением для подключения к сети для многих пользователей бизнес-авиации».

Первые летные испытания пройдут в конце этого года, а ввод платформы Iridium Certus в эксплуатацию для авиационных пользователей ожидается в середине 2019 года. Внедрение коммерческих услуг для других вертикальных систем, таких как морские и наземные подвижные системы, запланировано на середину 2018 года. Iridium NEXT является спутниковой группировкой следующего поколения. К настоящему моменту выполнено четыре успешных запуска Iridium NEXT, которые позволили реализовать более половины новой группировки. Четыре новых запуска запланированы на 2018 год.

Компания Intelsat обнародовала свои результаты за 2017 год

Компания Intelsat обнародовала свои результаты за 2017 год. Согласно опубликованной статистике:

1. Выручка компании составила \$2149 млн. (сокращение на 2 процента).
2. Убыток компании составил \$179 млн.
3. Загрузка мощностей ОГ составила 79 процентов.
4. В 2018 году компания рассчитывает иметь выручку в размере от \$2.060 до \$2.110 млрд. При этом, единственным сегментом на котором оператор рассчитывает на рост являются поставки услуг в интересах государственных заказчиков.

Gilat и Intelsat заключили соглашение

Израильская Gilat и оператор спутниковой связи Intelsat объявили о подписании соглашения о совместной работе на рынке поставок бэкхолов в интересах расширения зоны покрытия 4G сетями. Основу предлагаемых рынку решений станут Ku диапазонные бэкхолы Gilat и соответствующие возможности орбитальной группировки Intelsat.

Globalstar обнародовала свои результаты за 2017 год

Компания Globalstar обнародовала свои результаты за 2017 год. Согласно представленным данным:

1. В 2017 году компания получила выручки в размере \$112.7 млн. (рост составил 16%).
2. К основным причинам увеличения выручки в компании отнесли расширение объема клиентской базы и общее увеличение ARPU.
3. Чистый убыток компании составил \$89.1 млн. (в 2016 году этот показатель составлял \$132.6 млн.).

Компания SES отчиталась о своих результатах за 2017 год

Компания SES обнародовала данные о своих финансовых результатах за 2017 год. Согласно представленной информации:

1. Выручка компании составила 2035.0 млн. евро. (снижение составило 5.2 процента).
2. Объем выручки компании в сегменте поставки видео контента составил 1383.0 млн. евро (снижение составило 3.6%).
3. Объем выручки компании в сегменте предоставления услуг связи составил 646.1 млн. евро (снижение составило 1.9%).

Компания SES получила новый контракт

Национальный телекоммуникационный оператор Кубы (ETECSA) объявил о том, что он подписал соглашение с оператором SES. По условиям соглашения кубинский оператор будет использовать возможности орбитальной группировки O3b в интересах дополнения возможностей наземной телекоммуникационной структуры. Как отметил президент ETECSA соглашение позволит не только решить задачу устранения цифрового неравенства, но и обеспечит получение дополнительных социально-экономических эффектов.

Во втором полугодии 2017 года доходы Eutelsat снизились

Компания Eutelsat обнародовала данные о своих доходах за второе полугодие 2017 года. Согласно представленному отчету:

1. Выручка компании снизилась по сравнению со вторым полугодием на 7.7 процентов и составила 696.6 млн.евро. В условиях константных курсов выручка сократилась на 5.5 процентов и составила 705.7 млн.евро. В своих комментариях руководство Eutelsat отметило, что эти результаты являлись предсказуемыми и компания сумела добиться увеличения объема гос. заказа, что частично нивелировало снижение объемов.

2. По сегментам выручка распределялась:

- видео 449.2 млн. евро. Снижение - 1.4%;
- фиксированные данные 73.4 млн. евро. Снижение - 10.3%;
- государственные услуги 80.7 млн. евро. Снижение - 6.3%;
- фиксированное ШПД 44.1 млн. евро. Снижение - 9.3% ;
- мобильная связь 37.1 млн. евро. Снижение - 3.6% ;
- прочее 12.2 млн. евро. Снижение - 70.7%.

В своих комментариях к результатам деятельности генеральный директор Eutelsat Родольф Белмер (Rodolphe Belmer) отметил, что:

1. В последнее время потребители предпочитают заключать контракты на срок до 7-8 лет, а не 10-15 лет как ранее. По мнению руководителя такая тенденция может служить поводом для повышения цены на используемые ресурсы.

2. Eutelsat присоединяется к инициативе Intelsat, Intel и SES по созданию совместного с наземными сетями консорциума по распределению С-диапазона.